



2007年6月刊

CONTENTS

目录

刊首语

PREFACE

火热的序曲
About Pre-show

CIOE2007专题

CIOE2007 SPECIAL

(10-15)

风华正茂 倾情盛放

CIOE in its Youth of Blossom

- 系列之一: CIOE2007温馨提示
Series No.1: CIOE2007 Notice
- 系列之二: CIOE2007精彩看点
Series No.2: CIOE2007 Highlight
- 系列之三: CIOE近期动态
Series No.3: CIOE Updates
- 系列之四: 参展商感受2006CIOE
Series No.4: Exhibitors in CIOE2006

要 闻

HIGHLIGHTS

(16-19)

中国光博会: 创新赢得全球喝彩
CIOE: innovation won global reputation
会展之都崛起 深圳誉满天下
Shenzhen recognized as a rising exhibition city
41国千余光电企业将聚深竞技
Tens of hundreds of optoelectronic enterprises from 41 nations to compete in Shenzhen
2007中国光电产业高层论坛新闻发布会在深举办
2007 China Optoelectronic Industry Conference press release held in Shenzhen
高端服务业成深圳经济新引擎
High end service industry becomes new engine of Shenzhen economy

访 谈

Interview

(20-27)

合作共赢 CIOE全新启程
Win-win cooperation, a whole new start for CIOE
坚持走差异化技术之路
——访深圳市翔通光电技术有限公司董事长兼总经理王光辉
Adhere to the road of differentiated technology
-- Wang Guanghui, Chairman and General Manager of Shenzhen XiangTong Photoelectricity Technology Co., Ltd
继往开来 勾画事业宏伟蓝图
——记中国航空一集团 (AVIC I) 洛阳光电技术发展中心 (LOEC)
Forge ahead and build a splendid future plan
-- LOEC, AVIC I

光通讯世界

Optical Communications

(28-30)

飞博创参加以太网联盟新技术联合展示
Fiberxon participates in the latest Ethernet technology showcase sponsored by Ethernet Alliance
迅捷光电产学研基地建设取得重大进展
Premier Optoelectronic Park makes a great progress in construction
安捷伦科技签署Adaptif Photonics公司收购协议
Agilent signs an acquisition agreement with Adaptif Photonics
新加坡光纤通信研究报告会在深顺利进行
Symposium on Singapore Fiber Communication Research successfully held in Shenzhen
烽火通信中标中国联通IP承载网配套传输工程项目
FiberHome Technologies Group wins a bid in a project by China Unicom for IP bearer supporting transmission
WTD推出4x FC SFP光收发合一模块
WTD launches 4x FC SFP transceiver module
日美成功试验光纤量子编码高速传输
Japan and USA succeed in test of fiber quantum coding high-speed transmission

主 办: 中国科协新技术开发中心
中国国际光电博览会办公室

协 办: 中国科协
中国科学院
中国电子商会
中国贺成集团公司
中国科学院光电研究院
中国电子科技集团公司
中国兵器工业集团公司
中国兵器装备集团公司
中国航天科技集团公司
中科院国科光电集团公司
中国光学学会(下属18个专业委员会)
中国光学光电子行业协会
广州光学光电子行业协会
深圳光学光电子行业协会
深圳贺戎美沙展览有限公司
康美凯信商务传媒机构 (CBC)

总 编: 杨 宪 承
主 编: 赖 寒
编 辑: 陈 涛
美 编: 王 刚
发 行: 李 朝 霞
推 广: 谢 艳 利

地 址: 中国广东省深圳市南山区海德三道
海岸大厦东座607室

邮 编: 518059

电 话: (0755) 86290865 86290901

传 真: (0755) 86290951

E-Mail: edit@cioe.cn

网 址: http://www.cioe.cn

CONTENTS

目录

中国光电

CHINA OPTOELECTRONICS

光学专栏 Optics (31-32)

肖特向航空公司独家提供光纤及LED发光二极管舱内照明方案
Schott exclusively provides fiber & LED lighting solutions to airlines
舜宇光学在香港联交所主板挂牌上市
Sunny Optical Technology (Group) Co., Ltd successfully listed in Hong Kong
兵器工业集团西光公司全面推进“绿色企业”战略
CNGC Sicong Opto-Electronic Ltd forges ahead the “Green Enterprise” strategy
近场光谱仪可揭露纳米级形貌
Spectrometer reveals nano-morphology

显示与LED Displays & LED (33-34)

广州LED研发基地正式投入运营
Guangzhou LED R&D Base officially put into operations
蓝普科技为奥运工程贡献“光明”
LAMP Technology to provide lightings for Beijing Olympic projects
金立翔深圳华侨城生产基地正式投产
GLUX Shenzhen OCT manufacturing facility officially put into production
国家半导体照明工程研发及产业联盟常务理事第三次工作扩大会议在扬州召开
The 3rd Executive Member Working Conference of China Solid State Lighting Alliance held in Yangzhou
今年全球半导体收入增长预期为6%
The growth rate of global semiconductor income this year predicted to 6%

理论研讨 Theory Study (35-36)

微型高分辨率光纤光谱仪在等离子体领域的应用
Micro high resolution fiber spectrometer application in plasma field

军事博览 MILITARY OVERVIEW (37-38)

激光武器在军工领域应用渐趋广泛
Laser beam weapons' application in defense industry

产品推荐 Products (39-42)

企业介绍 Enterprise Introduction (43-44)

征稿启事

《中国光电》是中国国际光电博览会（CIOE）主办的光电领域专业刊物，意在宣传CIOE、宣传展商企业和买家群体，关注产业发展，加强业界交流。刊物内容涵盖光通信、激光红外、光电显示与LED、光学等光电产业链的上下游企业和市场。逢双月出刊，面向光电产业的国家有关部委办、机构、协会、科研院所、光电企业单位和个人发行。

《中国光电》栏目包括CIOE动态、要闻、访谈、光通讯世界、光学专栏、显示与LED、理论研讨、产品推荐、企业介绍等栏目，真诚欢迎业界专家学者、研发设计人员和其它相关企业或同仁为本刊供稿或提供素材。

来稿稿件要求观点新颖，资讯及时，信息准确，文责自负。技术性文章不超过8000字为宜。转载类文章需注明详细出处。请在文中注明作者姓名、地址、电话、E-mail等详细联系方式。



6月5日，加拿大北方光电展欢迎晚宴上，中国国际光电博览会（CIOE）名誉主席栗继红教授、副主席兼秘书长杨宪承教授、CIOE四川办事处吴予新主任与加拿大外交和国际贸易部官员榭大卫先生（左二）合影

On June 5, Professor Su Jihong, CIOE Honorary Chairman, Professor Yang Xiancheng, CIOE Vice Chairman and Secretary General, and Mr. Tony Wu, Director of CIOE Sichuan Office took a picture with Mr. David Broswick (left 2), Officer of Foreign Affairs and International Trade Canada on the welcome reception of Photonics North.



6月5日，中国国际光电博览会（CIOE）一行访问加拿大渥太华研究与创新中心后，与加拿大外交和国际贸易部官员榭大卫先生（右二）、行政总监迈克·达奇（右四）合影

On June 5, CIOE took a picture with Mr. David Broswick (right 2), Officer of Foreign Affairs and International Trade Canada, Mr. Michael Darch (right 4), Executive Director of OCRI (Ottawa Centre for Research and Innovation) after their visit to OCRI.





← 6月5日，中国代表团中国国际光电博览会（CIOE）粟继红教授、杨宪承教授，重庆市科学技术委员会周旭主任（左二）和加拿大渥太华研究与创新中心行政总监迈克·达奇（右一）进行商务会谈后合影

On June 5, CIOE Professor Su Jihong, CIOE Professor Yang Xiancheng, Chongqing Science and Technology Commission Director Zhou Xu (left 2) from Chinese delegation took a picture with Mr. Michael Darch (right 1), Executive Director of OCRI after business meeting.



→ 6月5日，中国国际光电博览会（CIOE）一行访问卡纳塔北方光电科技园，并在项目专员（右二）的带领下参观园区

On June 5, CIOE visited Kanata North Technology Park accompanied by OCRI program officer (right 2).



6月6日，中国国际光电博览会（CIOE）名誉主席粟继红教授与加拿大外交和国际贸易部商务官员Stephanie Berlet女士亲切交谈后合影

On June 6, Professor Su Jihong, CIOE Honorary Chairman, took a picture with Ms. Stephanie Berlet, Trade Commissioner of Foreign Affairs and International Trade Canada after friendly talks.



6月6日，中国国际光电博览会（CIOE）副主席兼秘书长杨宪承教授在加拿大北方光电展上向加拿大高新技术协会副总裁Kevin Wennekes（中）介绍中国国际光电博览会

On June 6, Professor Yang Xiancheng CIOE Vice Chairman and Secretary General, introduced CIOE to Mr. Kevin Wennekes(middle), Vice President of CATA (Canadian Advanced Technology Alliance).

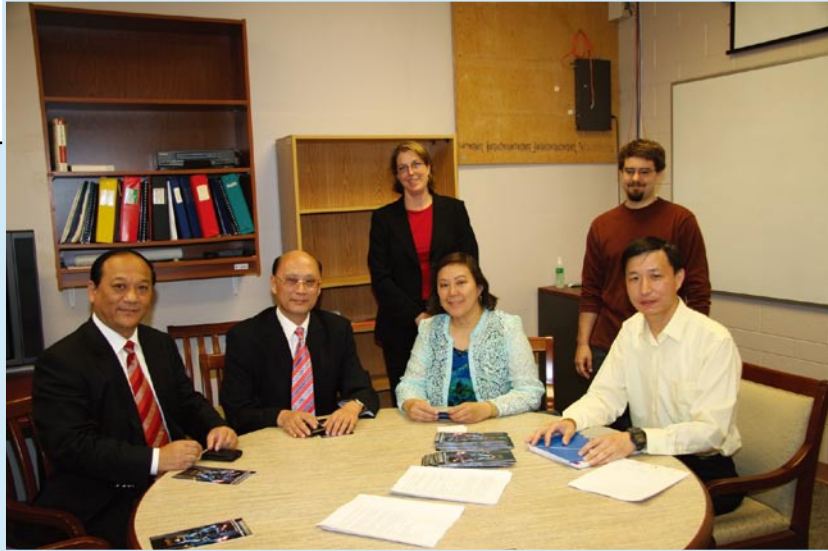
6月6日，中国代表团一行在访问加拿大光电制造中心后与该中心主任Sylvain Charbonneau（右二）、项目负责人Ye Tao（左一）合影

On June 6, after visiting CPFC (Canadian Photonics Fabrication Centre), Chinese delegation took a picture with Director Sylvain Charbonneau (right 2) and Group Leader Ye Tao (left 1).



6月7日，中国国际光电博览会（CIOE）粟继红教授、杨宪承教授访问加拿大多伦多大学并与该校光电研究所副主任M. Cynthia Goh教授（右二）、首席科学家林树杰教授（右一）进行了学术和商务会谈

On June 7, Professor Su Jihong and Professor Yang Xiancheng from CIOE visited University of Toronto, Canada and had an academic and business talk with Professor M. Cynthia Goh (right 2), Associate Director of Institute for Optical Sciences of this University and Shujie Lin (right 1), Senior Staff Scientist.



6月8日，中国国际光电博览会（CIOE）粟继红教授、杨宪承教授访问加拿大知名企业MEC公司并与董事局执行副主席丹尼斯（中）合影

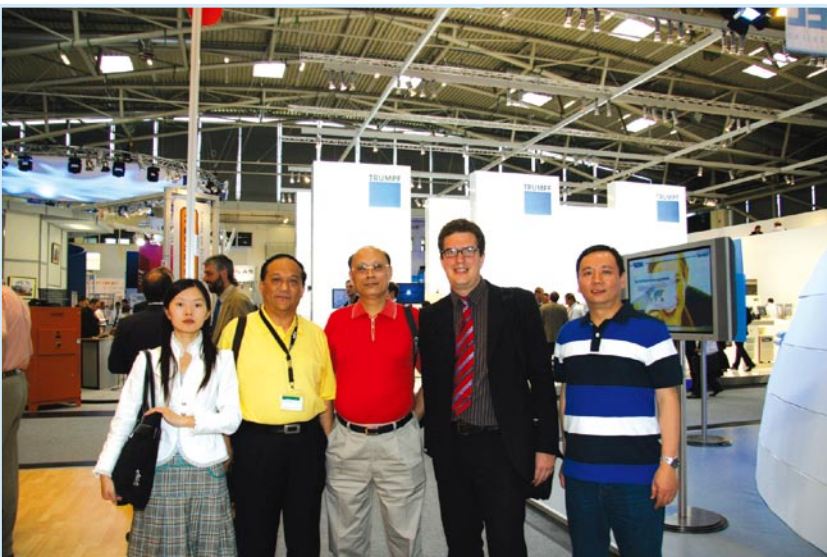
On June 8, Professor Su Jihong and Professor Yang Xiancheng from CIOE visited famous Canadian enterprise MEC and took a picture with Mr. Dennis J. Mills (middle), MEC Executive Vice Chairman.



6月15日，中国国际光电博览会（CIOE）名誉主席粟继红教授、副主席兼秘书长杨宪承教授访问德国BMC商务传媒集团总部，并与BMC董事局主席霍利嘉先生（右二）、行政经理泽格先生（左一）合影

On June 15, Professor Su Jihong, CIOE Honorary Chairman, Professor Yang Xiancheng, CIOE Vice Chairman and Secretary General, visited BMC (Business Media China AG) headquarters in Germany and took a picture with Chairman Klaus M. Hilligardt (right 2) and Manager Till Zieger (left 1).





6月18日，德国慕尼黑国际应用激光、光电技术博览会在慕尼黑新国际博览中心开幕，中国国际光电博览会（CIOE）专程前往现场宣传并为第九届光博会邀请专业买家和观众

On June 18, Laser 2007, World of Photonics was held in Munich Trade Fair Centre, CIOE visited the show and invited trade visitors and buyers for the 9th CIOE.



6月18日，慕尼黑激光展上，中国国际光电博览会（CIOE）栗继红教授、杨宪承教授与德国BMC商务传媒集团副总经理艾克（左二）参观深圳大族激光展台后与大族激光市场部经理孙文（右一）合影

On June 18, Professor Su Jihong and Professor Yang Xiancheng together with BMC Vice General Manager Eike Scholl visited the booth of Han's Laser and took a picture with Mr. Sun Wen (right 1), Manager of Marketing Department.



中国国际光电博览会（CIOE）名誉主席栗继红教授、副主席兼秘书长杨宪承教授在慕尼黑激光展上

Professor Su Jihong, CIOE Honorary Chairman, Professor Yang Xiancheng, CIOE Vice Chairman and Secretary General, were at Laser 2007, World of Photonics.





5月23日，洛阳光电技术发展中心光电器件研究所倪永平副所长（中）来访中国国际光电博览会（CIOE）并与展览总监魏珂（左一）合影

On May 23, Mr. Ni Yongping (middle), Vice Director General of Optoelectronic Institute, Luoyang Optoelectronic Technology Development Centre, visited CIOE office and took a picture with Wei Ke (left 1), CIOE Exhibition Director.



5月11日，中国国际光电博览会（CIOE）市场部工作人员前往广州参加2007第六届华南电子科技暨磁材、小电机、电声产品展，宣传CIOE并为第九届光博会邀请买家和观众

On May 11, CIOE staff visited the 6th International Electronmagnetic Exhibition in Guangzhou and invited trade visitors and buyers for the 9th CIOE.



6月8日，2007年广州国际照明展在广州国际会议展览中心开幕，中国国际光电博览会（CIOE）展览部、市场部工作人员前往现场宣传第九届光博会并邀请买家和观众

On June 8, CIOE staff visited Guangzhou International Lighting Exhibition in Guangzhou and invited trade visitors and buyers for the 9th CIOE.



6月18日，中国国际光电博览会（CIOE）展览部、市场部工作人员前往北京参加第四届中国国际机器视觉展览会暨工业应用研讨会，宣传CIOE并为第九届光博会邀请买家和观众

On June 18, CIOE staff visited the 4th China International Machine Vision Technology & Equipment Exhibition in Beijing and invited trade visitors and buyers for the 9th CIOE.



火 热 序 曲

六月的深圳，已是热浪袭人的炎炎仲夏。

2007年6月6日，节气“芒种”。夏播作物开始最忙碌的播种季节。

开幕倒计时三个月整的第九届光博会，进入热火朝天的最后百米冲刺。

CIOE高层随中国代表团专程前往加拿大和德国，在国际光电盛会上推介CIOE，提升光博会的国际形象和知名度。展览部的电话铃声不断响起，咨询和预订展位的电话络绎不绝，各种声音交织成一段火热的展前序曲。市场部奔走在各大相关展会，邀请买家和观众届时光临，并与各省市光电协会洽谈合作以扩大推广。光电产业高层论坛的工作也渐入佳境，新闻发布会分别在深圳、武汉、上海巡回举行；会务部已经与各大酒店、车场展开全面合作，为确保会期展商和观众的食宿交通得以有力保障……

一如窗外这火热的天气，忙碌的光博会办公室里，连空气中都充满着令人兴奋的激情因子。和时间赛跑的我们，只等时间的指针走到2007年9月6日，典礼仪式上的开幕礼炮，将引燃这一场筹备已久也期待已久的光电盛宴。

长久地积蓄力量，是为了更加倾情地绽放。等待与您——每一个同样忙碌在光电战线的朋友们，在金秋的九月相约，赶赴一场关于汗水与欢笑，关于速度与力量，关于收获与成长，关于光荣与梦想的光电之约。

九年的光博会，正当风华正茂时。

系列之一：CIOE2007温馨提示

TIPS 1:

2007第九届中国国际光电博览会参展商手册已制作完毕，手册内容包括本届展会的基本情况介绍，展品进出馆时间及相关管理办法，参展、布展、撤展的流程及相关规定，中国光电产业高层论坛介绍，展会期间的广告宣传机会，参展商在深期间的交通、住宿、通讯等商务协助办法，是各展商企业备展、参展的专业导示手册，将为您的参展行程提供全方位的指引和帮助。参展商手册已于6月15日寄出，请各展商企业注意查收。此参展商手册电子档可在CIOE官方网站：<http://www.cioe.cn>下载。

TIPS 2:

第九届中国国际光电博览会会刊编排工作现已正式启动，将收录参展商300字以内中英文对照的企业简介(包括公司名称及详细联系方式)。本会刊截稿日期为2007年7月30日，请尚未提交企业简介资料的参展商尽快按要求准备相关资料并发送到指定邮箱（光通信/激光红外展区：cioe-coco@vip.163.com；光学展区：cioe@vip.163.com；光电显示/LED展区：cioe_akee@vip.163.com）。另请各参展企业于2007年7月30日前将展位费用余款汇至组委会指定账号，以便提前做好展前准备。

TIPS 3:

近期，光博会办公室陆续接到展商反馈，有部分展台设计、搭建企业以光博会指定合作机构名义联系参展商洽谈展会设计搭建事宜。在此，中国光博会办公室特别申明，除《参展商手册》上列明的本届光博会主场搭建商外，并无其它指定搭建机构，请参展商谨慎选择。

TIPS 4:

光博会成功举办八届，在交通、食宿等配套服务方面始终坚持为参展商提供高效便捷的服务，已与会展中心周边多家星级酒店达成良好的合作关系。本届展会指定酒店包括五洲宾馆、楚天大酒店、新洲酒店、七斗星酒店、人才大厦宾馆、景田酒店、新大洲酒店等。展会期间房源紧张，为确保顺利入住，有酒店预定需要的展商企业请及早与会务组联系，以免带来不便。

TIPS 5:

2007中国光电产业高层论坛将于9月6日至8日在光博会开展期间举行，本次论坛活动包括2007中国光电产业周、中国光电行业高端峰会及中国光电学术论坛，议题覆盖光通讯、激光红外及应用、光学加工与检测、光电显示、半导体照明等领域，100多位国内外知名光电企业总裁、光电专家学者将在论坛做主题演讲，是不容错过的光电业界盛会。有意参会或提供会议赞助的企业，请联系本届光电产业高层论坛办公室。

TIPS 6:

为扩大参展商的宣传渠道，多角度展示企业品牌和产品形象，光博会特设各项广告项目，包括会刊彩页广告，门票及参观导示图广告，展商及观众胸卡和吊带广告，手提资料袋广告，展会现场拱形门、落地气球、小插旗广告等，是在聚集大量人气的展会期间甚至会后向观众展会企业形象的良好机会。有意参与广告赞助的企业请与各展区工作人员联系。

如需帮助，请联系光博会各展区相关工作人员：

光通信/激光红外展区：

魏珂：0755-86290861 / 13008887848

何燕霞：0755-86290848 / 13088845684

光学展区：

蒋鹏：0755-86290921 / 13316816775

裴峰：0755-86290893 / 13714360676

光电显示/LED展区：

罗亚：0755-86290863 / 13006677998

张慕贤：0755-86290869 / 13352961719

论坛办公室：

0755-83279360/61/13/65 贺小姐

会务部：

0755-82191186 谢小姐

系列之二：CIOE2007精彩看点

第九届光博会精彩期待之 **1** 更多国家和地区组团参展

中国国际光电博览会成功举办八届以来，一直得到国际社会的广泛关注。2007年3月，光博会原主、承办单位深圳市贺戎展览实业有限公司与德国BMC商务传媒集团顺利完成合作谈判，正式合资成立深圳贺戎美沙展览有限公司，致力于全面提升光博会在国际展览市场的品牌高度。

随着光博会国际影响力的增加，国际组展工作的日趋成熟和完善，以及中国光电产业广阔的市场空间，许多国家和地区组团参展第九届中国国际光电博览会，借助中国最大的光电产业展会来展示其品牌和科技实力。与第八届光博会相比，第九届光博会国际参展企业将增长一倍，古河电工、安捷伦等国际知名企业都将亮相本届博览会。与此同时，韩国、加拿大、法国、意大利、中国台湾、中国香港以及其它国家和地区也将组团参加。届时，众多国际知名企业和国际先进产品将会令我们大饱眼福。

第九届光博会精彩期待之 **2** 邀请专业买家成重头戏

中国国际光电博会发展到今天，始终把对专业买家的邀请和组织工作作为重头戏。组委会成立了专责部门负责对专业买家的邀请工作，依托CIOE在业界的影响力以及多年积累的强大买家数据库，目前已在海外邀请到日本、加拿大、韩国、德国、法国、俄罗斯等国家采购团组团前来参观采购。主、承办中国国际光电博览会的深圳贺戎美沙展览有限公司还通过海外协办机构、各国驻中国使馆等机构积极扩大光博会在海外的影响力。

除邀请海外专业买家外，国内专业买家邀请工作更是重中之重。目前，组委会已与各省市光电协会及相关机构达成合作意向，并与光电产品采购企业进行广泛接触，邀请以上机构和企业届时光临参观采购。据统计，届时前来参加第九届中国国际光电博览会的专业买家和观众将超过8万人次。

第九届光博会精彩期待之 **3** 光电产业高层论坛与展会同步举行

举办高层次的产业论坛是一个品牌展会的象征，以展会带动论坛，以论坛提升展会，展会与论坛互为促进。2007中国光电产业高层论坛由中国科学技术协会、中国科学院光电研究院、中国光学学会主办，中国光电产业高层论坛办公室、中国国际光电博览会办公室、中国光学学会国际会议展览工作委员会承办，是规模最大和级别最高的全球性光电产业盛会。

本届光电产业高层论坛将有五大主题，分别是光通讯、激光、红外及应用、光学加工与检测、光电显示和半导体照明，几乎包括了光电产业的所有领域。在本届论坛上，将会有来自全球的知名光电企业总裁、著名光电专家、学者、政府官员、行业市场研究人员、投资机构代表等100多位演讲嘉宾；来自全球各地的行业专业3000多位参会听众，以及参加第九届中国光博会的10000多个专业观众团体。此外，参会的嘉宾除中国科学院、中国工程院院士母国光、顾逸东、姚健铨、牛憨笨、徐至展、刘颂豪和陈创天等专家学者以外，信息产业部、科技部、商务部、国家发改委的领导也将作为嘉宾出席即将举行的高层论坛。

系列之三：CIOE近期动态

CIOE频频亮相国际光电盛会

随着中国国际光电博览会（CIOE，中国光博会）与德国BMC商务传媒集团达成合作以来，短短两个月时间内，中国光博会的国际化宣传、展会运作、服务流程等方面更进一步与国际会展要求接轨，全面提升了中国光博会在全球光电业界的新形象。

6月1日—10日，CIOE名誉主席栗继红教授、副主席兼秘书长杨宪承教授、CIOE国际部部长Nancy、会务部部长谢永玲及CIOE四川办事处主任Tony一行，随中国代表团前往加拿大参加北方光电展（Photonics North），并访问了加拿大国家研究委员会、加拿大渥太华研究与创新中心、加拿大光电制造中心、多伦多大学及多伦多大学光电研究所，宣传光博会并邀请以上机构组织专业买家届时前往光博会参观考察。

于6月3日至7日在加拿大首都渥太华国会中心举行的第16届北方光电展，是加拿大最具影响力、最专业的光电行业展览，吸引了世界各国光电业界的专家、企业高管的参与。CIOE赴加高层人员一行在展会上与参展的光电企业以及观众进行了广泛接触，宣传即将于九月在中国举行的第九届光博会，盛情邀请业界人士于展会期间莅临现场参观交流。

6日，CIOE赴加人员出席了在加拿大国会中心举行加拿大光电产业总裁年会，该年会从各个方面分析透视光电产业的市场竞争力以及对社会的影响力，有助于企业在光电产业方面收集市场信息，领略前沿技术，了解光电行业的最新资讯，并充分参与各国际知名企业的互动交流。

6月7日，CIOE高层应邀前往加拿大多伦多大学和多伦多大学光电研究所进行学术访问，与多伦多大学校方高层和光电研究所高层进行了热烈而友好的学术研讨和商务会谈。对方高层表示对中国光电子行业的发展前景十分看好，并对中国光电产业表示极大的兴趣。会谈中，多伦多大学及光电研究所高层委托CIOE在国内为其寻找合适的合作伙伴，他们计划将与国内更多的光电企业做更加充分的技术交流和贸易合作。CIOE高层表示将全力支持对方与国内光电企业的全面融合，为国外光电企业和研究机构更好地了解和接触国内光电企业，以及推动国内光电企业走向国际市场做出积极的贡献。

在考察加拿大光电产业的过程中，重庆市科学技术委员会周旭主任和CIOE高层也互相进行了深入的交流和探讨，在双方如何达成进一步合作等问题上取得了高度的共识。周旭主任表示，重庆的光学光电子产业近年来发展较快，而CIOE作为目前国内最专业、规模和影响力最大的光电盛会，希望重庆的光电企业也能充分利用这个平台，加



强与国内外同行的技术和贸易交流。CIOE高层表示欢迎重庆的光电企业增加与CIOE的合作，并盛情邀请周旭主任在第九届光博会上组织市内光电企业前来参观交流。

圆满结束在加拿大的考察访问之后，CIOE高层随后转机德国，参加18日至21日在慕尼黑新国际博览中心举办的第18届慕尼黑国际应用激光/光电技术博览会（LASER-World of Photonics）。两年一届的慕尼黑激光展聚集了国际知名的激光企业，代表着国际激光技术领先水平，并给未来的激光应用技术提供最前沿的资讯。中国知名的激光企业大族激光、恩耐激光、楚天激光在此展会上亮相。CIOE代表团及德国BMC副总经理艾克（EIKE SCHOLL）在展会期间走访了大量激光企业并多方宣传光博会。大族激光、恩耐激光等在感叹光博会组委会专程远赴德国宣传CIOE邀请买家观众的同时，也深感CIOE在切实做好买家组织工作，为促进业界贸易交流与技术沟通方面所做的努力。

BMC高层来深访问光博会

5月13日，德国BMC商务传媒集团副总经理艾克先生（EIKE SCHOLL）与设计总监克劳迪亚·香奈格（CLAUDIA SCHARNAGEL）女士来访中国国际光电博览会（CIOE），就CIOE的市场推广工作和品牌形象宣传工作与CIOE工作人员进行了座谈，并达成一致意见。

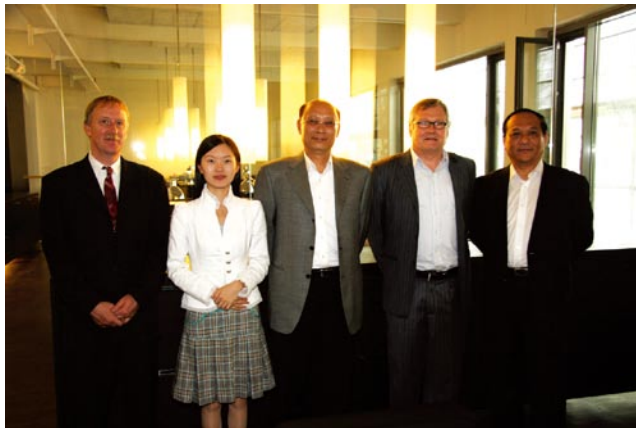
克劳迪亚·香奈格（CLAUDIA SCHARNAGEL）女士详细阐述了德国BMC商务传媒集团在企业整体形象设计包装与品牌形象推广方面的整体策略，并就CIOE的整体形象设计提出了建议。CIOE在综合各方工作的前提下，将对光博会的形象宣传工作做出相应调整，更加全面、专业地打造光博会的国际化形象。



CIOE高层回访德国BMC集团总部

6月14日，中国国际光电博览会（CIOE）名誉主席粟继红教授、副主席兼秘书长杨宪承教授及国际部部长Nancy前往德国斯图加特市，参观德国BMC商务传媒集团总部，并与BMC董事局主席霍利嘉先生（Klaus M. Hilligardt）进行了深入的商务会谈。

霍利嘉先生对CIOE高层的到访表示热烈欢迎，并向CIOE介绍了BMC集团的组织架构及运作模式等情况。他表示，对于BMC和CIOE的合作感到高兴，并对CIOE寄予高度评价，希望双方在以后的合作中能充分融合，共同把CIOE推向新的高度。在会谈中双方对CIOE后期的品牌维护、市场推广、规模化与国际化等诸多方面达成了一致意见。BMC将借助在全球光电领域的市场资源和经验优势，为第九届光博会组织国际买家企业和观众。



系列之四：参展商感受CIOE2006

飒特红外的盛会

——广州飒特电力红外技术有限公司

“飒特红外新产品发布会、飒特红外系列产品应用交流会、工业检测型红外热像仪国家标准宣贯会暨热像仪行业应用标准研讨会——第八届光博会旗舰，我公司推出了三个不同的主题论坛，在第八届中国国际光电博览会上推陈出新，完成了新一代产品的更替，向世界红外界展示了广州飒特电力红外技术有限公司傲人的技术实力。中外嘉宾在观看完飒特红外的产品演示后都啧啧称赏，爱不释手。”



承百年基业 树民族品牌

——成都南光机器有限公司



我公司展位幕墙用精心制作的宣传画覆盖，“承百年基业，树民族品牌”赫然醒目，ZZS2500巨型箱式真空镀膜机威武的身姿外加丁宝峥老先生穿越时空的造型，吸引了许多参观者好奇的目光，使观众真正感受到南光品牌背后那历经数代人的艰辛浇筑而成的厚重与辉煌。

本次展会现场还出现了许多国外公司的身影，德国莱宝，意大利伽利略，日本新柯隆、光驰以及韩国韩一、普鲁泰等公司都派出了精干而强大的参展队伍。因为他们的制造工艺水平较国内企业有较大的优势，占据了国内中高端产品市场的大部份份额。我以为虽然我们不能在短时期内赶上国外厂商的技术水准，然而在产品外观和装配工艺等细节上，我们却大有潜力可挖，只要我们重视每一个设计、生产、装配的细节，我们就完全有能力达到同样的水平。作为在生存发展壮大的路上苦苦挣扎的本土企业，我们有义务也有责任向他们拜师学艺，取长补短。

媒体的宠儿

——凤凰光学集团有限公司

凤凰光学的展台以其独特的魅力吸引了国内外众多客户、业界人士的驻足观看和进行业务洽谈。来凤凰进行业务洽谈的国内外客户是来了一批又一批。凤凰光学更得到了国内重要媒体的关注。其中，央视记者两次来到凤凰光学的展台，9月6日上午，光博会开幕式结束不久，两位央视的记者就来到凤凰光学的展台进行拍摄报道；9月7日下午，又有两位央视的记者光临凤凰光学的展台，并对凤凰光学（广东）有限公司的总经理林海波进行了采访，具体了解了凤凰光学近几年来发展情况以及凤凰光学在此次光电博览会的参展情况等。

（以上文字摘自第八届中国国际光电博览会相关参展商网站，特此致谢！）

战果辉煌

——武汉电信器件有限公司（WTD）

在第八届光博会上，WTD携芯片与器件产品、数据与传输光模块产品、模拟光器件与模块产品以及应用于FTTH的器件与光模块的全系列光器件/模块产品向国内外广大光器件厂商、供应商以及各界人士展示了WTD作为光通信行业技术型企业的强大实力。尤其是首次向公众展示的GPON三向模块以及PD/LD芯片产品在展会现场引起了各专业媒体及各界人士的广泛关注。

在接受央视记者采访时，WTD总经理胡广文先生谈到，这两年来，WTD出席的展会、与媒体的合作也逐渐增多。尤其是在业届享有盛名的深圳光博会更是积极参加。在市场开拓方面，WTD将继续走保持国内、跨向国际的稳健发展道路。



中国国际光电博览会（CIOE）在不足十年的时间里，展会规模扩张了50倍，参展商来自41个国家，参展企业1900多家，展位近3000个，专业买家和观众逾8万人……这一系列高速增长的数字背后，是光博会组委会多年来顺应光电产业发展潮流，科学办展、专业办展的具体体现。CIOE副主席兼秘书长杨宪承教授在总结中国光博会的发展历程时认为，组委会在办展思路 and 实际工作中始终秉承创新理念，依托中国光电产业的强大背景，坚持与产业发展保持一致步伐，使中国光博会始终具有独特的魅力和亮点、区别于其它同类展会的办展模式，是其成长为全球最具规模和影响力的国际化光电专业展会的重要原因。

创新迈上新高度

今年3月18日，光博会的国际化发展取得突破性进展，登上了一个新台阶。经过一年半的前期筹备运作，光博会主、承办单位深圳市贺戎展览实业有限公司与德国BMC商务传媒集团顺利完成合作谈判，正式合资成立深圳贺戎美沙展览有限公司，致力于全面提升光博会在国际展览市场的品牌高度。

中国光博会： 创新赢得全球喝彩

此次合作，将为发展中的光博会注入令人鼓舞的新鲜血液，带来国际化的先进理念和运作模式，助力光博会在打造国际展览精品的过程中加速迈进。这是国内展览企业走向国际化迈开的重要一步，也是国外知名展览机构进驻国内展览市场的又一成功合作案例。强强联合，最大的受益者是展会的参展商和买家，他们可以从中获得更先进的技术和资讯、更加丰富的资源、更加严格规范专业的服务。

九月将献上光电盛宴

今年9月6日至9日，第九届中国国际光电博览会将在深圳会展中心举办，目前各项活动进展顺利，利好消息不断。

据展览总监魏珂介绍，目前展会组展招展、专业观众组织、论坛筹备等各项工作已进入全面推进阶段。总展出面积达到6.5万平米，同比增长13%。大部分展位已被光电企业争相抢定。韩国、加拿大、日本、法国、意大利、印度……许多国家和地区踊跃组团参加。中国兵器工业集团、中国兵器装备集团、中国航天科技集团、中国航天科工集团、中国电子科技集团等大型军工企业再次全面出击，分别以数百平米展位的超大规模组团参展；深圳南山区政府亦高度重视本届光博会，再次组织区内高新技术企业参展，继续在光博会上设立“深圳南山高新技术展区”。（清泉）

《深圳特区报》2007年5月23日

会展之都崛起

深圳誉满天下

深圳特区报讯（记者 慧萍）会展业的发展是一座城市经济发展程度的重要标志之一，会展可以聚集巨量的人气、信息，为人们碰撞出思想火花、创业灵感，是名副其实的城市名片。自上世纪80年代开始起步，深圳会展业经过十几年的飞速发展，取得了举世瞩目的成就。今年深圳市政府1号文件——《关于加快我市高端服务业发展的若干意见》旗帜鲜明地提出，加快高端服务业发展，品牌展会成为重点扶持的八大高端服务业之一。

随着深圳一批品牌展会的逐渐成熟，深圳与香港乃至全球会展业交流的日益频繁，在市政府的大力支持下，深圳会展业迎来了前所未有的发展机遇，各大品牌展向着进一步专业化、市场化、国际化的方向发展，深圳正朝着真正的“会展之都”阔步前进。

会展业的“深圳速度”

用“深圳速度”来形容深圳会展业的发展一点也不为过。深圳会展业起步于上世纪80年代末，1989年深圳第一个由中外合资建造的展馆“深圳国际展览中心”正式启

用，拉开了深圳会展业的序幕。老国展被称为中国展览界的“黄埔军校”，为深圳甚至全国展览业培育了一批早期的展览人才。

自1999年在深圳高交会展馆，第一届高交会成功举办，到2005年10月，建筑面积28万平米，室内展览面积11万平米的深圳会展中心正式交付使用。短短几年，深圳会展业便进入到一个高速发展的时期，会展相关产值年逾40亿元，深圳会展名城已现雏形。

2006年，共有80场展会在深圳举行，展览面积比上年增长24.5%，2万平方米的展会超过了20个，展览总面积达142万平方米。深圳品牌展达14个，其中高交会、文博会、钟表展、机械展、服交会、礼品展、玩具展、家具展、安博会等9个品牌展会还获得了全球展览联盟UFI的认可。

深圳拥有得天独厚的地理优势和产业优势，加上深圳人勇于不断创新、不断超越，办展理念与实践的快人一步，使得一些品牌展会的成长甚至带有了传奇色彩。最典

型的莫过于中国国际光电博览会，首届举办时，参展企业才30多家，展位只有40多个，而2006年则发展成为包括光通讯、光显示、激光红外、光学组件和光电配套产品五大展区，展馆面积6万平方米，参展企业1900多家，展位2600个，号称世界规模最大的光电专业展会。8年间，光博会扩张了60多倍。除了光博会深圳还有安博会、礼品展、钟表展等一批中国第一甚至是亚洲第一的展会，这些展会带动了相关产业的发展，为深圳市经济发展做出了突出贡献，是当之无愧的城市名片。

联手推动行业发展

深圳会展业的健康快速发展一直得到市政府的关注与支持。2004年，深圳市政府出台了《关于发展深圳会展业的意见》，提出培育引进国际知名品牌展会，建设国际会展名城的发展目标，并提出要采取有效措施加快深圳会展业发展。随后，2005年4月，深圳市政府正式出台“关于实行品牌展会排期保护的通知”，明确对品牌展会在展馆排期上给予优先保护。2006年12月《深圳市会展业及国

内参展财政资助资金管理暂行办法》出炉，我市每年对会展500万元的资助总额被大幅度提高到2000万元，并确保资助重点为扶持在我市举办的重要会展和品牌会展。这一系列举措给深圳会展业以强有力的支持。

1989年深圳会议展览业协会的成立，不但开始搭建起一个业内的交流平台，更成为行业与政府之间联系的纽带，进一步推动了行业整体的进步。展协不但先后向市政府提出了多项关于会展业发展的有关建议，并制订出台了全国第一个会展业行规，全国第一个展装企业、设计、施工资质评审标准，从制度上规范了行业发展，使之更健康有序。同时，深圳会展协会还通过各种举措，向外大力推介整个深圳会展业。2003年8月，深圳会展协会就邀请了国际展览协会共50多个国家300多人考察深圳，直接向世界同行推介深圳、推介深圳的办展环境、推介深圳重要会展，推动深圳会展业的对外交流与合作，使深圳赢得了国内外会展业的关注。

41国千余光电企业将聚深竞技

新华网深圳6月1日电（记者 魏蒙）中国国际光电博览会秘书长杨宪承5月31日在深圳透露，9月6日至9日，来自韩、加、日、法、意、印等41个国家和地区1600多家光电企业将在深圳同台比拼光电领域的各自成果，百余位嘉宾也将就光通讯、激光、红外及应用、光学加工与检测、光电显示和半导体照明等光电领域的最新成果发表精彩演讲。

杨宪承说，中国国际光电博览会（简称中国光博会或CIOE）是中国规模最大、级别最高的全球光电产业盛会。9月6日至9日是第九届，同期将举行2007中国光电产业高层论坛。展会和论坛筹备等各项工作进展顺利。即将举行的第九届中国光博会总展出面积达到6.5万平方米，大部分展位已被光电企业争相抢定。展位近3000个，专业买家和观众逾8万人。据悉，中国兵器工业集团、中国兵器装备集团、中国航天科技集团、中国航天科工集团、中国电子科技集团等大型军工企业将再次亮相，并分别以数百平米展位的超大规模组团参展；深圳南山区政府亦将再次组织区内高新技术企业参展，继续在光博会上设立“深圳南山高新技术展区”。

据了解，2007中国光电产业高层论坛将有三大规模盛大的产业活动：2007中国光电产业周、2007中国光电行业高端峰会和2007中国光电学术论坛。论坛的主要五大主题方向分别是光通讯、激光、红外及应用、光学加工与检测、光电显示和半导体照明，几乎包括了光电产业的所有领域。在本届论坛上，将会有来自全球的知名光电企业总裁、著名光电专家、学者、政府官员、行业市场研究人员、投资机构代表等100多位演讲嘉宾；来自全球各地的行业专业3000多位参会听众，以及参加第九届中国光博会的60000多个专业观众团体。此外，参会的嘉宾除中国科学院院士母国光、顾逸东、姚健铨、牛憨笨、徐至展、刘颂豪和陈创天等专家学者，信息产业部、科技部、商务部、国家发改委的领导也将作为嘉宾出席即将举行的高层论坛。

杨宪承说，今年3月18日，光博会的国际化发展取得突破性进展，登上了一个新台阶。经过一年半的前期筹备运作，光博会原主、承办单位深圳市贺戎展览实业有限公司与德国BMC商务传媒集团顺利完成合作谈判，正式合资成立深圳贺戎美沙展览有限公司，致力于全面提升光博会在国际展览市场的品牌高度。此次合作，将为发展中的光博会注入令人鼓舞的新鲜血液，带来国际化的先进理念和运作模式，助力光博会在打造国际展览精品的过程中加速迈进。这是国内展览企业走向国际化迈开的重要一步，也是国外知名展览机构进驻国内展览市场的又一成功合作案例。强强联合，最大的受益者是展会的参展商和买家，他们可以从中获得更及时先进的技术和资讯、更加丰富的资源、更加严格规范专业的服务。

2007中国光电产业高层论坛 新闻发布会在深圳成功举办



2007年5月31日，中国深圳——“2007中国光电产业高层论坛”新闻发布会在深圳圣廷苑酒店成功举办，本次新闻发布会主要是介绍将于2007年9月6日到8日在深圳举行的“2007中国光电产业高层论坛”目前的筹备和组织情况。

2007中国光电产业高层论坛由中国科学技术协会，中国科学院光电研究院，中国光学学会主办，中国光电产业高层论坛办公室，中国国际光电博览会办公室，中国光学学会国际会议展览工作委员会承办的中国规模最大和级别最高的全球性光电产业盛会。

参加本次新闻发布会的包括10多个行业协会，30多家媒体机构及50多家光电企业的代表。会上来自中国光电产业高层论坛办公室主任李想先生、中国国际光电博览会杨究承秘书长、深圳新飞通光电技术有限公司总经理谢平先生、北京大学光学中心主任刘宏度教授分别发言致辞。

中国光电产业高层论坛办公室主任李想先生首先致欢迎词，他表示：“中国光电产业高层论坛已经连续成功举办了5届，是中国规模最大和级别最高的光电产业盛会。中国光电产业高层论坛的举办对于促进我国光电产业进一步的发展，加强了企业、学术和政府部门之间的沟通与交流，构筑了一个高效的平台，也为我国光电产业进一步参与国际竞争奠定了良好的基础。”光电产业涉及到国防、民生等各个领域，我国光电产业呈现出迅猛发展的态势，产值指标一路“扶摇直上”，07年有望突破1100亿元，我国光电产业近年来获得良好发展，每年以20%的速度增长，目前，约占全球市场的5%，到2010年，我国光电产业将有450亿美元的产值，可占世界市场10%的份额。

中国国际光电博览会杨究承秘书长则介绍了今年中国光博会的新进展和新突破，作为与2007年中

国光电产业高层论坛同期举办的专业光电展会，第九届中国国际光电博览会的国际化和专业化发展取得突破性进展，2007年3月，光博会主、承办单位深圳市贺戎展览实业有限公司与德国BMC商务传媒集团顺利完成合作谈判，正式合资成立深圳贺戎美沙展览有限公司，致力于全面提升光博会在国际展览市场的品牌高度。

“今年与CIOE同期举办的2007中国光电产业高层论坛同时也在专业化和国际化上得到进一步的加强，”杨究承秘书长表示，“组织工作进展顺利，国外优秀展会的经验是以会带展，我们也希望中国光电产业高层论坛能进一步促进中国光博会的快速发展，共同推动国内光电产业的大发展。同时也希望广大中国光博会参展企业和嘉宾代表同时积极参与中国光电产业高层论坛。”

来自北京大学光学中心主任刘宏度教授也代表学术界上台发言，他表示，“作为光电业界著名的中国光电产业高层论坛，不但为光电产业界搭建了一个很好的平台，也为学术界的科研成果转化提供了一个难得的展示和交流的机会。我本人也多次参加中国光电产业高层论坛的相关论坛，与来自各地的学术界和产业界的朋友作了面对面的思想交



流和学术研讨。”

刘宏度教授还补充说，“中国光电产业的发展与国内最新的光电领域的技术研究的进展密切相关，中国光电领域的学术研究方向也与国际上光电领域的最新技术发展动向紧密联系，希望中国光电产业高层论坛也象美国OFC/NFOEC等世界知名专业会议一样成为国际光电领域最新技术进展交流发布的平台，为中国企业参与国际竞争服务。”

深圳新飞通光电技术有限公司总经理谢平先生在发言中表示：“深圳新飞通光电技术有限公司已经连续多年参加中国光电产业高层论坛，我本人也连续两年受邀做大会演讲。中国光电产业高层论坛对推动光电行业的交流发挥了自已作用，在此我代表深圳新飞通光电技术有限公司祝2007中国光电产业高层论坛取得更大的成功，同时也希望2007中国光电产业高层论坛在会议组织工作上更加规范化、国际化，在专业对口观众和听众组织上下足功夫，真正成为中国光电行业最有代表性的行业盛会，深圳新飞通

光电技术有限公司也会一如既往地支持中国光电产业高层论坛并一起发展。”

另外，中国光电产业高层论坛办公室项目经理林俊雄先生也在会议上介绍了论坛的组织情况，他介绍说2007中国光电产业高层论坛将有三项规模盛大的产业活动，包括2007中国光电产业周、2007中国光电行业高端峰会和2007中国光电学术论坛。论坛的主要五大主题方向分别是光通讯，激光，红外及应用，光学加工与检测，光电显示和半导体照明，几乎包括了光电产业的所有领域。预计2007中国光电产业高层论坛将有100多位演讲嘉宾，包括国内外知名光电企业总裁，著名光电专家，学者，各部委政府官员，行业市场研究人员，投资机构代表等；3000多位来自全球各地的行业专业参会听众；60000多位第九届中国国际光电博览会（CIOE2007）专业观众群体。

2007中国光电产业高层论坛以深圳为首站，将依次分别在上海、武汉举行新闻发布会。

高端服务业成深圳经济新引擎

8年前，首届光博会在深举办时，参展企业才30多家，展位只有40多个。今年的光博会，预计将有28个国家2500多家企业参展。8年间，扩张近60倍！光博会、机械展、家具展、安防展……一个又一个的展会在深圳从“小块头”长成了“大巨人”。

金融、物流、会展等高端服务业的发展推动着深圳产业迅速崛起，成为深圳经济发展的新引擎。

金融业增长率首超GDP

数字是枯燥的，但枯燥的数字最能说明深圳经济的变化。去年，深圳金融业取得了重大的发展，全市金融业总资产达1.61万亿元，金融业收入增长率达到19%，首次超过了GDP增长率。根据《深圳市金融业发展“十一五”规划》，到2010年，深圳金融业资产规模要达到1.8万亿元，金融产业增加值占GDP比重达到15%以上。

物流业改善经济发展质量

去年深圳市现代物流业也获得了快速发展：物流业整体规模继续扩大，物流业总产值达到1374.03亿元，与上年相比增长了414.05亿元。据了解，目前在深经营物流的企业近3000家，其中资产过亿元的达20多家，60多家知名跨国物流公司在深注册经营，并涌现出一批在国内外业界较有影响的本土企业。

据了解，作为深圳市支柱产业，现代物流业对改善深圳市经济发展质量发挥了积极的促进作用，去年我市社会物流总费用占GDP比重同比下降0.09%，接近中等发达国家平均水平。

会展业带动相关产业发展

安博会1989年第一次在深圳举办时仅有81个展位，2006年安博会面积达5万平方米，2100个展位容纳了来自26个国家和地区的738家安防企业。与此同时，深圳安防产业迅速崛起，目前，深圳拥有3000多家安防企业，年销售额200多亿元，产值占全国半壁江山。

目前，深圳已涌现出一批在国内具有较高知名度的会展企业和展会，这些品牌展会在自身发展的同时，也推动着深圳产业快速向前发展。2005年，深圳会展业的直接收入达4.56亿元人民币，按照会展业1：9的带动效应，深圳会展业带动相关行业收入超过40亿元人民币。

（刘虹辰 林若飞）



2007年3月18日，中国国际光电博览会（CIOE）原主、承办单位深圳市贺戎展览实业有限公司，在与德国BMC商务传媒集团经过长达一年半的合作会谈后，终于顺利达成合作协议，双方共同组建中德合资深圳贺戎美沙展览有限公司。4月28日，德国BMC商务传媒集团董事长阿特先生访问CIOE，并在中国光博会办公室接受了《中国光电》记者的采访。

合作共赢

CIOE全新起程

文/ 赖寒
译/ Nancy



图为德国BMC商务传媒集团董事长阿特先生(左)与本文作者合影

《中国光电》：阿特先生您好，欢迎您再次来到中国，并且非常感谢您百忙之中接受《中国光电》的采访。在采访的一开始，您能先向我们介绍一下德国BMC商务传媒集团的大概情况吗？

阿特先生：谢谢。我很荣幸在这里把德国BMC商务传媒集团介绍给大家。BMC是一家非常年轻的公司，成立到现在只有四年多的时间。公司的成立者是Klaus M. Hilligardt先生，他在展览

和会议行业已经拥有25年的工作经验，同时公司的其它高层管理人员都在会议展览、杂志发行或其它媒体行业有着丰富的工作经验并且具有深厚的行业背景，这是BMC发展迅速的重要因素。

BMC集团是一家在德国法兰克福上市的公司，于三年前开始进入中国市场，因为我们认为在中国拥有非常好的商机，对进入中国市场的发展前景充满信心。

目前BMC在中国的展览业务主要是通过收购一些具有高成长性和提升空间的展会，以扩大我们在会展方面的业务。目前BMC在中国已经拥有亚洲最大规模的美容展、机床展、食品饮料展等专业展会，并且成功举办了中国矿业大会。另外，在杂志发行方面，BMC主要代理欧洲一些有刊号的专业杂志在中国的发行业务，同时机场广告和火车站广告也是BMC的两项主要传媒业务。

这就是BMC集团的一些基本情况。总体来讲我觉得BMC是一家非常不错的公司，拥有优秀的管理和精英的人员。现在我们又和CIOE这个优秀的展会团队达成了合作，所以我们觉得BMC的前景是非常令人期待的。

《中国光电》：BMC集团自从进入中国展览市场至今已经在北京、上海、广州等城市介入美容、食品、机械、五金模具等各行业专业展会，但是与光电行业的展会合作还是首次，BMC集团涉及运作光电专业的展会是出于什么样的考虑？

阿特先生：BMC集团一直想在高科技展会方面寻求一些合作伙伴，我们认为CIOE是非常符合我们产品结构的高科技产品。我们已经成功举办的中国SMT论坛（中国表面贴装和微组装技术大会）也是我们在中国举办的系列高科技会议展览之一。另外我们正在和斯图加特合作，准备把BMC旗下的机床展览会也更快地推向高科技领域。

当然，我们在与中国的展会达成合作的时候也会有自己的考

虑，那就是首先这个展会的市场必须拥有正在增长而且预期增长较为快速的市场空间，其次它所在的目标市场不能过于拥挤。综合这两点来看，我们认为CIOE是一个很好的产品组合，而且它将有很好的市场。除此之外，我们觉得有市场前景比较广阔的专业展会还包括食品、美容以及一些资源类的展会，比如我们已经成举办的中国矿业大会以及正在筹备中的中国核能大会。所以我们都认为这些展会是符合我们的产品组合的高科技产品，这也是我们为什么认为CIOE是非常符合我们的产品要求的原因之一。

所以简单地说，我们选择和CIOE的合作可以归结为三点，首先是我们认为CIOE的产品非常符合BMC在高科技方面的发展目标，二是CIOE的市场前景会很好，这是一个很好的高科技产业，我们非常看好这一点。再次，我们在深圳或深圳附近城市需要这样一个各方面都很优秀的合作伙伴来共同开拓我们的事业。这也就是我们为什么要和CIOE合作的原因。

《中国光电》：德国是公认的全球展览大国，在会展行业管理、场馆运营、展会结构及服务等方面都有非常先进的经验，您能不能借鉴德国在展览方面的经验，为中国的展览市场提一些建议和意见？

阿特先生：对于一个专业展会而言，我们认为有几点是非常重要的。首先展会的主办方需要有先进而积极的市场理念，其次需要对所主办的展会有准确而清晰的产品定位。我们认为在中国有一些展会主办方的市场理念不是很清晰，展会的定位也不够明确，导致展会的质量方面缺乏竞争力，而以低价来竞争客户并不是明智的选择。根据我们的多方考察来看，CIOE各方面的表现都是相当不错的，当然也还能有很大的提升空间。展会对于展商和观众来讲都是互相学习、互相交流、做生意的地方，如果展会的主办方只是邀请到了足够多足够好的参展商来参加展会，却不能通过各种有效的途径邀请到高质量的买家和

专业观众来到展会和参展商进行互动的話，那么这些参展商就会认为这是一个不够专业的展会，所以这一点也是主办方应当重视的方面。

当然在中国会展市场还是存在很多竞争的，这个竞争并不是说全国性的竞争，也可能只是地域性的竞争，所以我们认为对于参展商也就是我们的客户来讲，最重要的是你能够提供给他们什么，不单是展会需要有很好的氛围和环境，而是要通过展会这种交流的平台促成供需双方也就是参展商和买家之间达成交易，这才是各方最终的目的。还有一个问题就是现在中国的大部分展会对于国内和国外参展商的价格是不一样的，这样的价格差异政策对于展会的进一步发展会造成一些负面的阻碍。相信在不久的将来这个问题会得到圆满的解决。

同时，我们认为中国的会展市场将会越来越专业化，展会无论在数量还是质量上都将有所提升。展会的主办方可以积极地开拓一些针对不同展商需求的差异化服务策略，比如有的参展商需要一些具有特定的自我风格的个性化服务，那么主办方应该要争取到这一块目前开发得还不明显的市场。随着展会的专业和细分化越来越明显，主办方的服务也应该更加专业和丰富。

《中国光电》：中国展览市场的大门向外资展览机构敞开后，国外展览公司进驻中国的案例很多，和BMC集团一样，包括德国法兰克福、慕尼黑展览公司、汉诺威以及英国励展等也以各种方式参与国内展会的运作，这些合作在促进国内展览市场发展的同时也加剧了会展市场的竞争。BMC集团已有多年与中国展览企业合作运作展会的经验，您认为外资展览机构进驻中国会展市场并达到良性合作，哪些方面的因素是最重要的？

阿特先生：当然首先我们必须明确的一点是这些展会是在中国举办而不再是在欧洲，而展会又正好是和周边产业关联性相当强的行业，除

了对这个国家和地区的会展业发展情况、展会所涉及到的行业在当地的发展情况要有相当的了解外，还包括对当地的文化、交通、经济状况甚至人文因素都要充分的认识。所以我们来到中国举办展会，首先要放眼中国的文化，理解中国的文化，我觉得我在中国每天都能学到很多的东西。所以说选择到一个好的中方合作伙伴是相当重要的，这样的合作有助于帮助我们更快更好地理解中国的传统、文化以及中国政府的办事程序，所以我们始终认为BMC和CIOE的合作是一个很好的开始。

另外，我们认为，即使同样是在中国，但不同的地域它们对于办展的理念也不一样，所以如果能在当地选择到合适的合作伙伴，在各种事务运作方面也会更加方便快捷。所以我们也很高兴能在深圳找到CIOE这样优秀的合作伙伴，我们也需要CIOE这个由杨宪承总经理带领的优秀而专业的团队和我们一起合作，相信这样的合作能够达到我们预期的多方共赢的结果。

《中国光电》：这也是我们共同期待的结果。在采访的最后，您能向我们介绍一下您自己吗？你对中国以及深圳的印象怎样？

阿特先生：我是荷兰人，从1992年开始进入会展和杂志发行行业。一个偶然的机会有幸结识了BMC集团主席Hillgardt先生，我们对中国的会展市场有着非常一致的见解，所以我于2006年加入了BMC商务传媒集团。

我来过中国很多次了，我觉得中国是一个非常不错也非常有意思的国家，而深圳是一个很美丽的城市，地理位置非常优越，环境也很美丽。我很喜欢这里，每次来到深圳都会感觉很愉快。

《中国光电》：谢谢！感谢阿特先生接受《中国光电》的采访。祝愿您的中国之行愉快！

阿特先生：谢谢！

Win-win cooperation, a whole new start for CIOE

18 March, 2007, Shenzhen Herong Exhibition Industrial Co., Ltd, CIOE former sponsor and organizer, successfully achieved cooperation agreement with Business Media China AG (BMC) after one and half year negotiations. Both parties jointly established a Sino-German joint venture – Shenzhen BMC Herong Exhibition Co., Ltd. 28 April, Aat, Director of BMC came to CIOE office and was interviewed by 《China Optoelectronics》 journalist at CIOE office.

《China Optoelectronics》: Hello, Aat, welcome to China again and thank you very much for sparing time for our interview. Firstly, would you please give us a brief introduction of BMC Group?

Aat: Thank you. It's my great honor to introduce BMC Group. BMC is a rather young company, it's only four year old since its establishment. It's found by Mr. Hillgardt who has 25 year experience in conference and exhibition industry. It is started with people who have strong industry background and abundant experience in conference and exhibition, publishing and media industry. These are the important factors for BMC rapid grow.

BMC is a Frankfurt listed company and entered into Chinese market three years ago. We believe that there are business opportunities in China and we are very confident for the future prospect.

We are mainly buying exhibitions and exhibition companies to expand our exhibition business. Now we have the largest beauty show in Asia, machine show, food show, and mining conference. In addition, we also issue European publications in China. Airport and railway outdoor advertisements are also our two major business.

BMC is really a very nice company. we have good people. And now we have more good people from CIOE. We believe that our future is really expecting.

《China Optoelectronics》: Since BMC enters into Chinese exhibition market, it has shows in Beijing, Shanghai and Guangzhou and covers beauty, food and machine industries. But it is the first time to cooperate with optoelectronic show, what are the considerations for BMC to be involved in optoelectronic

industry?

Aat: BMC is always looking for high-tech show partner. We think that CIOE quite meets with BMC portfolio. We have successfully held China SMT Forum which is also one of our high-tech products. We are currently cooperating with Messe Stuttgart to push forward our machine show into high-tech field.

Of course, we have our own considerations when cooperating with Chinese exhibitions. We buy a show which is growing and should not be crowded in the market. We think CIOE is a good portfolio and has good market. Besides, there are also good market for food, beauty, and basic resources shows, for example, our mining conference and to be ready Uranium Conference. These high-tech products are in our portfolio. It is also one of the reasons that we think CIOE meets with our portfolio.

So to finalize we think there are three points. Firstly, CIOE meets with our goal to develop in high-tech field. Secondly, CIOE has good market. It is a good high-tech industry. Finally, we hope that we can have such a good partner in Shenzhen or nearby area to further develop our business. These are basically the reasons to cooperate with CIOE.

《China Optoelectronics》: Germany is very famous for its exhibition industry and has advanced experience in exhibition industry management, exhibition hall operation and exhibition structure and services. In view of German exhibition experience, do you have any suggestions for Chinese exhibition market?

Aat: As for a professional exhibition, we think there are several important points. Firstly, show organizer should have advanced and active market concepts. Meanwhile, show organizer should have an accurate and clear product positioning. We think that many Chinese show organizers do not have clear concepts and accurate positioning. They are less competitive in quality and it is not wise for them to compete by lowering the price. However, CIOE is an exception and still has space to upgrade. Exhibition is a platform for exhibitors and visitors



to communicate and to do business. If we have many qualified exhibitors but unable to invite qualified buyers and trade visitors, then exhibitors will think the show is not professional. So we should also pay attention to this point.

There are certainly competitions in Chinese exhibition market. They are probably not national competitions, but local competitions. So we think the most important to our exhibitors or clients is what we can offer them. Not only a good atmosphere and environment, but rather a platform for exhibitors and buyers to achieve their business and that's the final goal. Price differences for domestic and international exhibitors is also a problem for most Chinese shows and would have negative influence for further development of shows. We hope that in future this problem will disappear.

We think that Chinese exhibition market will be more and more professional. Exhibitions will be upgraded not only in quantity but also in quality. Exhibition organizers can actively develop different service packages according to exhibitors' requirement. Some exhibitors need specified and customerized services. So exhibition organizers should try to develop this market. With the specialization and segmentation of exhibitions, our services should also be more professional and plentiful.

《China Optoelectronics》: Since China opened its door for foreign invested exhibition companies, there are many cases for foreign exhibition companies entering into Chinese market. BMC has several year

experience in operating exhibitions together with Chinese organizers in China, what do you think are the most important factors for foreign exhibition companies entering into Chinese exhibition market and achieving sound cooperation?

Aat: First we should understand that these exhibitions are held in China, not in Europe. We should have quite clear understanding for the situation of exhibition industry in this country and region, and the development of exhibition involved industry. It also includes our understanding of local culture, transportation and economic situations. So when we decide to hold exhibitions in China, we should firstly put our eyes on Chinese culture and digest them. I feel myself learn many things everyday in China. So it's quite important to choose a good Chinese partner. This cooperation will help us understand Chinese tradition, culture and processing procedures quicker and better. We believe that the cooperation between BMC and CIOE is a good beginning.

In addition, we think different regions will have different concepts for running a show. So if we can find a good local partner, it would be easier and faster for operations. We are very glad that we have CIOE partner in Shenzhen. We need CIOE this excellent and professional team which is led by GM Yang Xiancheng to work together with us in order to achieve win – win solutions.

《China Optoelectronics》: This is also our goal. Finally, would you please give us a self introduction and what's your impression for China, especially Shenzhen?

Aat: I am from Netherland. I has been engaging in exhibition and publication industry since 1992. I met with Mr. Hilligardt by Chance. We have very similar understanding for Chinese conference and exhibition market. So I decided to join BMC in 2006.

I've been China several times. I think China is a very nice and interesting country. And Shenzhen is a very beautiful city with good location and environment. I like here very much and everytime I feel quite comfortable in Shenzhen.

《China Optoelectronics》: Thank you very much, Aat, wish you a good journey in China.

Aat: Thank you!

坚持走差异化技术之路

——访深圳市翔通光电技术有限公司董事长兼总经理王光辉

文/ 陈涛



2003年，当时成立仅两年时间、以生产光通讯器件基础产品起家的深圳市翔通光电技术有限公司悄悄地占据了我国非标准陶瓷套管生产规模的前列，一跃成为深圳高科技企业。六年来，翔通光电始终坚信差异化技术和高附加值产品形成的市场竞争力，走出了一条适合于自己发展的创新之路。在光通讯行业激烈竞争的今天，翔通光电以其独创的技术和生产工艺保持着持续快速的发展，其特色产品氧化锆陶瓷套管以其高含金量的技术深受国内外客户的赞誉。带着社会和业界的关注，《中国光电》采访了深圳市翔通光电技术有限公司董事长兼总经理王光辉先生。

《中国光电》：翔通光电已经被列为深圳高科技企业，早在2002年就通过了ISO9001-2000质量认证，目前公司核心产品氧化锆陶瓷套管在非标准陶瓷陶管领域里

名列前茅。取得这么多优异成绩，您能介绍一下翔通的发展历程吗？

王总：谈到发展历程，我觉得翔通光电有多很值得说一说的东西。翔通光电是在2001年成立的，当时以生产光纤跳线和光纤收发器为主，这两种产品是光通讯行业里面非常基础的产品，由于我们注重产品质量，销售情况非常理想，产品常常供不应求，这两种产品的热销为翔通光电赚到了第一桶金，也为我们在光通讯产业站稳脚跟奠定了坚实的基础。后来随着市场竞争的加剧，光纤跳线和光纤收发器在光通讯行业里面慢慢成为附加值很低的产品，越来越多的厂家在生产光纤跳线和光纤收发器。为了摆脱这种困境，公司毅然决定走企业创新的路子，在光通讯行业里面不断寻找适合我们自己发展的产品，走差异化技术之路，充分发挥本身的潜能。

2001年底到2002年初，我们开始研发光纤陶瓷插芯金属组件，专门应用于光纤收发模块，这种产品研发在当时技术难度非常的高，更无法从国外引进技术。翔通光电差不多是国内最先进入这种产品研发的公司之一，从研发到生产我们克服了非常多的困难，到2003年的时候才开始投入批量生产。与此同时我们还在不断探索新的技术和产品，开始研发我们现在的特色产品氧化锆陶瓷套管。陶瓷套管是光通讯产品最基础的元件之一，凡是做光纤跳线和光纤连接器都要用到它，像激光器、发射模块、接收模块这些高端的光模块就需要光纤陶瓷插芯金属组件，而这个组件里面就需要非标准的陶瓷套管，我们生产的氧化锆陶瓷套管就是满足这一需求的。当时，陶瓷套管的生产被国外所垄断，国内企业只能高价从国外进口这些产品。面对这一机遇，翔通光电果断出击，决定自己研发生产氧化锆陶瓷套管。当第一支氧化锆陶瓷套管生产出来之后，国内外订单纷至沓来，公司从此迈进了一个新的领域。光纤陶瓷插芯金属组件和氧化锆陶瓷套管这两项拳头产品促使我们很快进入到光通讯行业高端器件配套企业的行列。现在我可以骄傲的说，翔通光电生产的非标准氧化锆陶瓷套管，不论是在技术、质量还是产能方面，都当之无愧地居于同行前列。

《中国光电》：光通讯行业竞争非常的激烈，许多企业在竞争的过程拼得伤痕累累，而翔通光电却跳出了竞争白热化的圈子，走出了一条独特的创新发展之路，您是怎么理解现在

的翔通呢？

王总：我认为翔通坚持走差异化技术之路是翔通取得成功的关键之一。翔通经过六年的发展已经从生产基础的产品过渡到了给行业厂商生产配套高端器件的企业。我们的核心产品氧化锆陶瓷套管和光纤陶瓷插芯金属组件技术含量非常的高，而且这种技术壁垒非常的森严。它不像陶瓷插芯，陶瓷插芯无论是技术还是生产线都可以从国外买到，但是陶瓷套管却无法从国内外其它企业手中买到，我们同样也是花费了大量的人力、物力进行研发和生产，才使我们的产品具有独创性。像我们生产的氧化锆陶瓷套管，它是纳米氧化锆陶瓷套管，属于非标准陶瓷套管，同标准陶瓷套管有很大区别。由于技术含量高，一般企业很难进入到这个领域里来。我们另外一种产品光纤陶瓷插芯金属组件，同类产品在国内的生产厂家只有三、四家，全世界也不到二十家，所以我们现在已经跳出了光通讯行业竞争白热化的圈子，走上了一条适合于自己发展的全新道路。

另一方面，我们所有的技术研发、产品生产都是紧紧围绕市场的发展来进行的。现在也有一些企业在生产非标准陶瓷套管，但是他们都觉得



非常困难，因为他们的产品只是在市场上卖，而我们生产的氧化锆陶瓷套管不仅提供给客户使用，而且我们自己还要用来配套其它的产品，在这个过程中我们就能准确地判断出这些产品在哪些方面需要改进。我们站在客户的立场来为自己的产品提要求，就能使产品不断具有更新更高的适应性

和创新性，随时满足客户不断增长的其它需求。我们现在所有的技术都具有高度的独创性，所有引进的设备都根据我们自己的需要进行了改造，同时我们自己也研发了一些独创的设备，这样就保持了我们的生产工艺不可复制的特点，所以我们现在走的是具有翔通特色的发展道路。这也是翔通能不断扩大规模，扩大影响的一个主要原因。

《中国光电》：翔通光电的核心产品氧化锆陶瓷套管的量产规模有多大？在国内外的市场情况如何？

王总：我们的氧化锆陶瓷套管生产规模目前月产量达到了100万支，在非标准陶瓷套管领域我们的产量在国内是名列前茅的，这样的产量在市场上仍然供不应求。所以今年年初我们又再次扩大了生产车间，现在总体的厂房面积已经达到3000平方米。我们的产品销售主要以国内市场为主，但是目前已经在开始准备全面拓展海外市场。通过我们对国外市场的考察和宣传所收到的反馈信息来看，有很多国外客户对我们的产品感兴趣，我们也力争使氧化锆陶瓷套管在国际上创出品牌。

《中国光电》：六年来，翔通光电不断壮大，一直保持持续上升的势头，您认为这主要得益于什么呢？

王总：公司能走到现在，发展势头令人鼓舞，我觉得有很多原因。首先就是我们企业自身的内动力，我们是一个富有创新能力的企业，我们的企业文化就是以人为本，充分发挥每一个人的潜能，尊重每一个人的贡献。我们给员工的福利待遇、奖励政策、激励政策、培训机制都是十分完善的。这种内部动力使我们保持非常高的工作效率。

其次，翔通的发展离不开政府的关怀和支持。我们是高新技术企业，四年前公司就得到了政府的孵化资金支持以及一些无息贷款的支持。这也是翔通光电得以快速发展的重要推动力量。

第三，最近公司得到了深圳市

高新技术担保管理有限公司的资金注入，使我们在资金链上有了保障，相信我们的下一步发展将更加快速和顺利。

《中国光电》：关于翔通未来几年的发展方向，是否会向更深、更广的领域发展？

王总：我们未来还是以三大产品为主，首先我们还是要继续生产氧化锆陶瓷套管，并且力争在非标准陶瓷套管领域进入国际同类企业的领先行列。其次我们要加大力度研发、改进、生产光纤陶瓷插芯金属组件。我们不仅要把国内市场做好，更要把目标放眼于更加广阔的国际市场。第三就是利用我们的陶瓷技术，继续在光通讯领域里面发展新的产品，保持差异化的市场竞争力，使我们企业永远充满活力。

《中国光电》：翔通光电每年都会光博会上亮相，是光博会多年来的合作伙伴，可以说翔通光电和光博会在创新性发展方面有着异曲同工之处。今年9月份翔通又将以全新的面貌亮相光博会，请您对光博会提一些建议好吗？

王总：翔通光电是同光博会一起成长一起发展的企业，通过光博会这个平台，我们可以更加方便深入地了解中国光通讯产业发展的状况，了解和认识到发达国家光通讯领域的高科技产品。同时通过光博会，翔通光电向客户展示了自己的科技成果，也更直接和广泛地接触到客户群体，即时把握到市场发展方向和对产品与技术的发展需求。可以说光博会是光电产业的盛典，是了解光电产业发展一个很好的窗口。希望光博会越办越好。

《中国光电》：好的，感谢王总在百忙之中接受《中国光电》的采访，也祝愿翔通光电的明天更加美好！

继往开来 勾画事业宏伟蓝图

——记中国航空一集团（AVIC I）洛阳光电技术发展中心（LOEC）



洛阳光电技术发展中心（LOEC）是一家大型的科研生产一体化单位，主要从事各种先进的机载和防空武器系统的研究、设计和生产制造。研发生产了多型先进的空空导弹、地空导弹及其发射装置和高机动防空系统、军民两用光电跟踪与观察系统、红外探测与精密光学器件、复杂精密机加零部件等高科技产品，为国内航空、航天、交通、能源、化工、电力等行业研制生产了众多集光电于一体的大型综合系统。

光电技术发展中心现有员工近6000名，其中专业技术人员近3000名。拥有3个集光、机、电于一体的产品装配厂，一个光电器件研究所和10多个分厂车间。各类高精尖仪器设备近万台（套），涉及100多个专业领域，在红外、

雷达、激光、仿真、微波、遥测、计算机应用等方面具有雄厚的研制开发实力。

洛阳光电技术发展中心作为我国机载制导武器系统的研究、设计、生产基地，以“大集团战略”为指导，制定了中心“十一五”发展战略，提出了“利用全球资源，开放式规划，哑铃型运作，合作式竞争，跨越式发展”的发展思路。加强国内外合作、拓展发展空间已成为洛阳光电技术发展中心发展方向之一。

军贸突破，拓展发展空间

冷战结束后，全球范围国防预算普遍大幅度削减。一方面在新技术革命和新军事革命浪潮的推动下，高新技术武器的研制与生产费用持续增长，武器装备的更新周期在不断缩短。另一方面国防采购费用和装备数量锐减，军工企业出口压力加大，使军备市场的竞争更加严酷。

洛阳光电技术发展中心紧紧围绕军贸这一主题开展工作，根据国内外军贸市场需求和产品变化状况，进行营销形势分析和预测，制定营销策略。对内按照发展中心的产品和项目类别分别建立营销团队，加强了军贸产品研发队伍建设，在开发军品做到既追求技术领先、又注重商业成功；既关注技术进步、又关注市场拓展，做好国际合作工作，全面提升中心的综合实力，创新企业价值。

转包生产，接轨国际先进

洛阳光电技术发展中心拥有1200余名高级技能人才，拥有国内一流的厂房和先进的精密制造、成型工艺、光学加工、电子装配等批量生产能力。为了使中心优越的加工能力得到最大效率的发挥，同时通过转包生产向国外学习先进的生产工艺技术和管理方法，中心将转包生产定位于高技术含量、高附加值的复杂零部件机械加工和电子装配的转包生产。近年来中心采取走出去、请进来的方式，到转包生产做得比较好的企业调研取经，用生动的事例转变干部职工的思想观念；积极参加国际行业展览会等，宣传我中心的产品和技术能力，加强对国外先进企业和技术的了解。同时，组建了转包生产团队，设定专人负责，深入钻研国外材料标准、工艺标准、采购渠道等，并进一步优化流程、降低成本，提高了转包生产从报价到交付的运作效率。

国际合作，实现规模发展

近年来，随着中心自主研发能力的不断提高，产品系列越来越丰富，技术更新速度加快，国际合作模式也在采用灵活多变的方式，向多元化、全方位发展。在中心“扩大对外开放，加强国际交流，争取国外引智，扩大军贸出口，开展外向型加工，逐步与国际接轨”战略实施计划的强力推动下，国际合作处加大了国际合作力度，先后与多个国家开展了多项技术合作洽谈，在多领域多项目国际合作

模式方面进行了有益的探索与实践。既有技术转让、联合研制,也有技术咨询、技术评估,提高了合作层次和水平,提高了合作的时效性。访问交流和引智工作也在积极展开,每年都派出几十个访问团组赴国外参加学术交流、技术合作和观摩航展等,先后有数十名访问学者赴国外进行访问研究。通过与国际知名企业的合作,与世界一流的科研、学术机构建立起长期的战略伙伴关系,挖掘国际资源,广泛吸收其他国家最新技术精华,用高水平的引进提升快速形成产品能力。

拓展市场,做好光电产业

目前,洛阳光电技术发展中心生产系统已经形成了光、机、电一体,配套完善的具有国际先进水平的试制及生产体系。

洛阳光电技术发展中心认真研究制定光电设备的发展策略,规划实施了强化研发、生产和技术服务资源,拓宽市场开发领域,实现型号产品系列化、模块化,建立营销研发生产服务一体化运作体系的长效发展战略。积极投资研发机载红外导弹威胁告警系统、凝视红外成像系统、弹载红外侦察系统等新领域光电产品,以不断满足用户需要。同时加强民用领域光电产品开发,研发适于民用的各类光电设备。并成立专业从事民用光电设备研发生产的技术实体,大力开发满足市场急需的民用光电产品。预计到“十一五”末,随着民用光电产品的全面开发,有理由相信,我院研发的各类民用光电产品将大量应用在海上对走私进行夜间监视,于雾天或夜间在海上对海盗进行监视报警,飞机夜间低空导航,轮船海上夜间引航,火车在雾天对前方目标景物辨识和方向引导,森林防火,水库电网漏电巡查,城市交通空中巡查,各种陆地海上复杂场景下人员搜救等广泛领域。

洛阳光电技术发展中心在发展精密加工方面有着得天独厚的条件,拥有数控各类精密数控设备近千余台套以及其配套的精密检测设



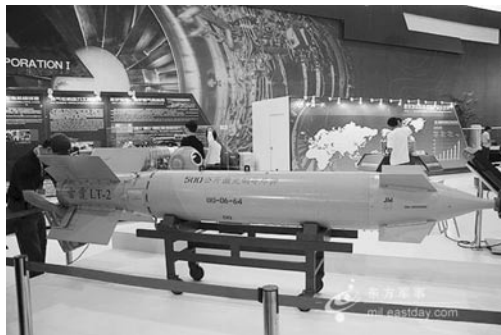
备。拥有高标准的光学零件加工及超净镀膜厂房设施,具有较强的光学零件加工和镀膜能力,能够对红外材料、无色光学玻璃的光学元件进行加工,并可以进行各种减反膜、反射膜

及滤光膜的膜系设计和镀制。红外探测器制造方面经多年的努力,研究开发了30多种类型的短波、中波、长波红外探测器,应用领域涉及空空导弹、地空导弹、机载武器系统和舰载武器系统。特别在中波InSb红外探测器技术方面处于国内领先水平,单元、多元、线列InSb焦平面器件已与国外先进水平相当。

凯迈(洛阳)测控有限公司是由洛阳光电技术发展中心控股的以测控技术为核心的高新技术企业。公司拥有一支在虚拟仪器技术及系统集成、自动控制、软件平台开发、微波、红外成像、目标模拟、光电技术、大气检测、传感技术、高压气源和精密机械专业领域综合应用的技术队伍。经过军民市场的调研,于1999年开始进行产品的研发生产。目前,主要产品有能见度仪、激光测云仪、综合气象自动监测系统、超声波测风/五要素气象系统、浊度仪等,其中能见度仪于2003年通过气象军工产品定型委员会的设计定型鉴定,应用于军民机场、气象行业、高速公路、海事、海洋及环保等领域。

凯迈电子有限公司是由洛阳光电技术发展中心控股的以光电信息技术为核心的高新技术企业。位于洛阳国家高新技术开发区卓飞科技园,拥有四千平米的科研大楼和一万二千平米的现代化生产大楼,是国家认定的高新技术企业。依托中心丰富的高科技储备、学科综合优势和完善的科研条件,聚集了一大批光、电、信息、通信等专业人才和管理人才;拥有多项具有自主知识产权的核心应用技术和持续的技术创新机制。致力于军用光电信息技术民用化,专注于软件嵌入式电子产品和光机电一体化军民两用特种设备的开发、生产和销售;在航空、电力、安防和信息安全领域,是国内主要的产品供应商和系统集成商。在民用领域,具有自主知识产权的指纹技术应用产品和电力负控产品,已实现规模化生产。

今天,站在新的发展起点上,光电技术发展中心又勾画了更加宏伟的发展蓝图。我们愿在军用、民用产品领域与国内外制造商加强合作,愿为他们提供高质量、低成本的精密机械加工零件、精密光学零件和精密电子装配部件,实现共赢。让我们携起手来,团结一致,共谋发展,共同开创更加美好的未来。



飞博创参加以太网联盟新技术联合展示

作为以太网联盟成员之一，业内领先的光模块及器件供应商飞博创公司参加了5月20至25日在美国拉斯维加斯曼德勒湾会议中心举办的2007 Interop。飞博创联合其他成员共同展示以太网应用的最新技术，并与其他成员现场合作演示针对这些新技术的多源互用性测试。

以太网联盟成员将现场展示的以太网技术包括10GBASE-LRM、10GBASE-T、Backplane Ethernet、Power over Ethernet (POE) plus，同时数据中心以太网联盟成员还将演示这些技术之间的多源互用性。

除飞博创外，此次联席参加拉斯维加斯2007 Interop的以太网联盟成员还包括：3Com Corporation, ADC, AMCC, Anixter, ClariPhy, ExceLight, Extreme Networks, Finisar, Force10 Networks, Foundry Networks, Fulcrum Microsystems, Ixia, Microsemi, Molex, NetEffect, Neterion, Opnext, Panduit, Quadrics, SMC, Spirent Communications, SwitchCore, SYSTIMAX Solutions, Tehuti Networks, Teranetics, The Siemon Company, Tyco Electronics 和 UNH InterOperability Lab。

迅捷光电产学研基地建设取得重大进展

2007年5月16日早上9时38分，福建长乐漳港迅捷光电工业园区里旌旗招展，鼓乐齐鸣，福建省福州市市长郑松岩、长乐市委书记林彬、中科院王启明院士、华为技术有限公司高级副总裁郑宝用先生、中科院半导体所李晋闽所长等贵宾专程前来为中国科学院半导体研究所——福建迅捷光电科技有限公司联合实验室揭牌，同时随着一声炮响，福建省重点项目——迅捷光电工业园第一期工程正式竣工投产，第二期工程破土动工。在场参加庆典的福建省市各级领导、迅捷光电客户与合作伙伴、迅捷光电管理层与员工、媒体记者中响起经久不息的掌声。

中国科学院半导体研究所——福建迅捷光电科技有限公司联合实验室主任由迅捷光电科技有限公司董事长吴镛博士担任，副主任是中国科学院“百人计划”特聘研究员、博士生导师刘育梁教授。在联合实验室揭牌仪式前的发言中，福建迅捷光电科技有限公司董事长吴镛先生这样评价联合实验室成立的意义：

首先，迅捷光电的资本、管理、生产、营销优势与中科院半导体所的研发、人才优势形成互补，大大增强了迅捷光电的实力，促进了科研成果的产业化。

其次，通过联合实验室这个平台，迅捷光电将与中科院半导体所共同研发业界领先的光电产品，同时培养中国光电产业高端人才。

再次，通过联合实验室，我们聚集了中国光电行业的精英。我们的顾问和技术委员会专家包括中国科学院院士、半导体研究所研究员王启明先生，中科院半导体所李晋闽所长，中国科学院院士、清华大学教授周炳琨先生，华为技术有限公司高级副总裁郑宝用先生，以及部分863计划科学家与国家重点光电集成实验室的主任等。我们将在这些科学家的指导下，对科研成果进行深入的应用型开发，并将联合申请国家863计划，承建福建省光电工程中心。

中科院半导体所李晋闽所长在随后的讲话中十分认同吴镛董事长的观点。他说，中科院半导体所将继续深入而广泛地与企业合作，研究开发高层次高规模的项目，加快



科研成果产业化，优化地方产业结构，与企业谋求双赢。双方合办联合实验室，专注的领域相同，努力的方向一致，在研究开发和产业化方面能够优势互补，具有很好的发展潜力。

在迅捷光电投资方的积极推动与各级政府的长期关怀下，福建省长乐市迅捷光电工业园已经初见雏形，各项软、硬件设施日臻完善。2005年12月15日，迅捷光电产业园破土动工，2006年10月一期厂房顺利交付使用，2007年5月16日二期工程正式开工建设。二期工程总投资3000万美元，主要用于扩大生产规模，完善厂区基础设施建设。三期工程建成后，这里将吸引光电行业相关企业进驻，形成以迅捷光电为龙头的光电产业集群。

福建迅捷光电科技有限公司成立于2004年12月，注册资本2000万美元，是福建省政府重点扶持的高新技术企业，拥有国际化的高素质管理团队、顶尖的研发实力与丰富的管理经验。现在，迅捷光电除了生产自有品牌自主专利的光纤传感系统、光通信模块、工业激光器、红外夜视仪外，还将与华为联合生产数字电视机顶盒，为国际知名的光组件制造商台湾光环公司提供代工服务。不仅如此，台湾光环科技的美国供应商亦会将部分生产转移到迅捷光电，这将是迅捷光电完善产品战略、构建完整的上下游产业链的重大步骤。

安捷伦科技签署Adaptif Photonics公司收购协议

2007年6月7日，北京——安捷伦科技公司（NYSE：A）和德国Adaptif Photonics公司日前宣布，双方已签署协议，由安捷伦收购Adaptif公司。Adaptif是一家面向电信、传感器和激光器市场的私有公司，为光元器件和系统测试的高级偏振分析和控制提供关键技术和产品。此次交易符合标准成交条件。具体收购资金信息没有公布。

Adaptif的技术和知识产权增强了安捷伦的实力，此次收购将会进一步充实安捷伦的光纤测试仪器组合。Adaptif作为偏振分析测试产品供应商，在业界享受盛誉。此次收购将帮助Adaptif和安捷伦的客户通过全系列测试解决方案，广泛深入地了解其光元器件和高速光网络设计。Adaptif与德国汉堡工大（Technical University of Hamburg-Harburg）著名的光学技术中心一直保持紧密合作，并已在光学测量产品开发方面积累了丰富的知识产权。

安捷伦副总裁兼光网络测试部总经理Alois Hauk说：“我们已经采取了一系列行动来加强在光学测试与测量领域的实力，这次收购只是其中的一个步骤，它使我们可以为高速宽带网络设计提供所有类型的光电测试设备。”

安捷伦光测试与测量部业务经理Juergen Beck说：“Adaptif在偏振测试领域的专业技术和产品在光学测试行业中居于领先地位。这将显著提高我们的能力，满足客户在该领域的需求。”

Adaptif公司首席执行官Ralf Stolte博士说：“加入安捷伦将有助于Adaptif加快在偏振领域进行创新的速度。我们可以集中精力发展原来就处于领先地位的关键技术，同时以强大的安捷伦品牌为后盾，更好地为客户服务。Adaptif团队非常高兴能够加入测试与测量领先团队，期望在业内领先技术方面做出更大贡献。”

安捷伦计划在收购成功（预计在6月份实现）后销售Adaptif Photonics的产品。预计Adaptif全体员工都将加入安捷伦公司。

新加坡光纤通信研究报告会在深顺利进行

6月14日下午，新加坡光纤通信研究报告会在深圳深港产学研基地顺利进行。本次报告会由深圳市电子学会主办，深圳威谊光通技术有限公司及深圳市杰普特电子技术有限公司承办。报告主题是：新加坡光纤通信研究，由来自新加坡南洋理工大学的沈平教授主讲。参加本次报告会的有学会各理事、专家、会员，各光通讯企业的科研人员，包括新飞通光电公司的高级顾问黄章勇先生，还有中兴通讯股份有限公司的康讯材料技术部的材料技术专家杜良桢教授等等。

本次会议由深圳大学新技术研究中心的杨淑雯教授主持。她介绍说，沈平教授是新加坡南洋理工大学网络技术研究中心主任，同时是博士生导师，在学术刊物及国际会议上发表论文150余篇。2002年获新加坡科学院青年科学家奖。目前研究领域包括下一代光通信技术、非线性波导仿真、光纤光栅和WDM通信系统。

沈平教授的演讲主题是新加坡光纤通信研究。他首先对南洋理工大学网络技术研究所作简单介绍，然后介绍新加坡的光通信产业，他表示，新加坡光通信产业的发展有着有利的环境，首先得益于政府不断的支持，政府每年拨款7.5亿新元与高科技的发展，包括光电子领域。其次得益于光通讯产业在新加坡的投入。包括思科、索尼、西门子等国际知名企业在新加坡带来不少机遇，而新加坡本国学者、科研人员也纷纷建立研究机构，促进了新加坡的光通讯发展。他还出示一幅统计图表：新加坡的宽带发展很快，仅次于南韩和香港，和台湾发展速度相当。现在新加坡有7%的人口使用3G，预计到2008年用户达到100万。

同样来自新加坡南洋理工大学网络技术研究中心的成学平博士的报告主题是《高功率光纤激光器》。他首先介绍了高功率光纤激光器的发展史，高功率光纤激光器广泛应用于军事，医疗等，对光纤激光器和普通激光器作了比较，然后介绍了双包层泵浦技术及大模场面设计。

新加坡南洋理工大学网络技术研究中心的胡娟娟博士的演讲主题是《光子晶体器件的设计及应用》，对二维光子晶体（TM模）在不同情况下进行仿真，然后提出她设计的光子晶体器件可调节宽带和群速度的结论。而孙琪真博士的演讲主题是《关于光纤光栅的研究》，对FBG的特性，设计方法和制作作了详细的讲解。

最后进入互动交流阶段。与会的专家学者和沈平教授及成学平博士、胡娟娟博士对一些专业的问题进行了探讨。

烽火通信中标中国联通IP承载网配套传输工程项目

面对3G及三重播放网络转型的大势，部署新一代IP承载网无疑是正确的选择。近期，中国联通启动了覆盖全国的IP承载网大规模建设，旨在提供差异化的语音、图像和数据业务，满足企业和个人市场需求。烽火通信中标其IP承载网配套传输工程项目，将提供业界领先的长途传输网综合解决方案及高端光网络设备，为中国联通建设覆盖甘肃、陕西、山西、北京、河北、四川、重庆、贵州、湖北、广东、广西等省市地区的6条国家一级传输干线作好了准备。

依据中国联通IP承载网的网络规划和业务需求，结合多年建设国家一级传输干线的丰富经验，烽火通信为本次IP承载网配套传输工程项目制定了个性化的网络解决方案。全网采用FONST W1600系列DWDM系统，系统设计容量达800G；为了保证系统运行达到最优异的性能，在工程中应用了V-EDFA、超强FEC、RAMAN放大器等多项ULH（超长距离）DWDM技术；采用波长严格控制光转发OTU，结合AWG模块和Interleave技术，完成了50GHz波长间隔40波的系统容量设计；提供V-EDFA及增益平坦和增益锁定的光放大器，将多种VOA技术应用于EDFA当中，可动态适应线路损耗因温度等因素所发生的变化，极大的提升系统的稳定性、可靠性，为工程的运行维护提供了强大的保障。工程建成后，将为中国联通提供一个更高性能、更高质量、更加安全、更加开放的服务平台，为语音、数据、多媒体综合型业务提供支撑、为固网与3G融合打下基础，支持各类综合业务的全面融合。

中国电信业在整体向IP网络转型，因此从本地网、汇接网到长途网，都在向NGN转型。烽火通信将针对通信行业的转型和网络融合的发展趋势，与中国联通等运营商积极探索固定网络的转型和业务增值，挖掘网络潜力提供可盈利的整体解决方案，与运营企业共同实现可持续发展。

WTD推出4x FC SFP光收发合一模块

作为全球最知名的光器件/模块供应商之一，WTD（武汉电信器件有限公司）宣布：公司已正式推出4x FC SFP光收发合一模块。

WTD此次推出的4x FC SFP光收发模块主要应用在1×2×4×光纤通道上，采用标准SFP MSA热插拔封装，灵敏度指标分别为：-15dBm@4G、-18dBm@2G、-20dBm@1G。该产品具备数字诊断功能，工作温度为-40~85℃工业级，当采用50/125um多模光纤时传输距离可达500m。与此同时，该产品采用了公司自主开发的新一代SFP管壳（已获专利）和绿色无铅化工艺生产，并通过了CLASS 1安全认证。随着目前存储网应用规模的不断扩大，对光通信容量和传输速度也提出了更高的要求，WTD 4x SFP光收发模块的推出正是适应了这一新的市场需求，对于下一代8G、10G产品的开发也起到了很好的铺垫作用。该新产品目前已可提供样品。

日美成功试验光纤量子编码高速传输

日本电报电话公司（NTT）、国立信息学研究所和美国国立标准技术研究所联合开发出10千兆赫兹量子编码系统，成功地利用单光子量子编码密钥在200公里光纤距离传输信号，创下了目前世界速度最快、传输距离最长的纪录。

该技术是在高速化差动相位量子密钥传输系统和超导单光子检测器基础上研制成功的。高速化差动相位量子密钥传输系统由NTT与国立信息研究所开发，超导单光子检测器则由美国国立标准技术研究所开发。联合研究小组通过200公里距离光纤试验，达到了每秒12比特生成率的安全暗号密钥传输，这一结果是以前的1倍。而在设定为100公里距离的传输试验中，达到了每秒17千比特生成率，超过了该方向世界纪录的100倍：在此之前传输距离约为100公里，密钥生成率最大为每秒166比特。

NTT先端技术综合研究所研究部长东仓康弘在接受记者电话采访时说，此次实验是在位于日本热木的实验室进行的，研究人员使用了缠绕200公里长的光纤。

近年来，随着因特网的发展，网络交易及个人机密信息传输安全问题越来越受到重视。目前采用的公开密钥方式的编码系统，即使被第三者盗取了密码信息，以目前的计算机能力需要大量的时间才得以破译，在实用上相对也比较安全。但是，一旦将来计算机能力提高，被破译的可能性将大增。

量子编码系统是将信息用光的量子力学状态运行，信息一旦被读取，量子状态就会遭到破坏，保证了信息的绝对安全。因此，量子编码被视为是绝对安全、不可能被窃听或窃取的信号。有关专家指出，该技术的开发成功，使远距离信息安全传输迈进了一大步。



肖特向航空公司独家提供光纤及LED发光二极管舱内照明方案

2007年4月17日，德国汉堡举行的飞机内部设计及设备展会上（Aircraft Interiors Expo），著名的德国光纤玻璃厂商肖特公司展示了其最新的LED发光二极管和光纤照明方案。该产品方案采用客户定制的个性化照明概念，为飞机内部照明需求提供了全新的现代化设计理念。肖特公司还向观众演示这种客户个性化定制安全照明方案的优势和巧妙之处。

肖特光纤玻璃公司的机舱座位阅读灯具有明显的优势，目前已经向各著名航空公司提供了10多年的服务，被广泛运用到头等舱和公务舱中，向乘客提供舒适而便捷的阅读照明服务。在这十余年中，肖特公司还不断的引进了基于发光二极管（LED）上的更多新方案和产品。

光学纤维和发光二极管的结合不仅为机舱内座位和窗户提供了很好的照明需求，而且还可以将乘客头顶的天花板装饰成闪耀的星空。

肖特公司研发的光纤玻璃电缆满足了飞机内的特殊用途需要。所使用的材料符合高质量要求，具有耐高温、耐

化学腐蚀性、不易燃的特点。玻璃光纤的丝状结构可塑性极强，甚至可实现3D表面照明效果的需求。玻璃光纤的光源采用三原色发光二极管，这样，乘客可以方便的调节光照的颜色。此外，发光二极管的阅读灯在基础技术上使用了个性化的结构，所以设计上可以更加自由多变，可以更好的满足飞机座位的特殊设计需要。来自肖特公司个性化设计的光学纤维玻璃不但满足了航空公司的特别需求，而且成功地同类产品中脱颖而出。

肖特光学纤维照明产品除了提供更佳的视觉效果，还具有亮度高、使用寿命长和维护费用低等特点。

在不久的将来，该产品方案还有望运用到飞机内部数据传输等方面，如信息娱乐系统。目前，汽车工业已经广泛开始使用这种耐化学腐蚀性更强、热稳定性更强以及弯曲半径更小的玻璃光纤来代替原有的塑料光纤，并取得了巨大的成果。



舜宇光学在香港联交所主板挂牌上市

6月15日上午9时30分，舜宇光学科技（集团）有限公司在香港联合交易所主板正式挂牌上市，成为浙江省余姚市首家在香港主板上市融资的企业。这次舜宇共发售股份2.7亿股，每股面值0.10港元，上市发行价每股3.82港元，募集资金10.3亿元。

舜宇光学科技（集团）有限公司是浙江省余姚市第一家国家级高新技术企业，主要从事光学零件、光电产品及光学仪器的设计、研发、制造和销售。该公司创办以来，立足光电行业，坚持以客户需求为导向，以振兴中国光电行业为使命，以成为光电行业“百年老字号”为愿景，坚定不移实施名牌战略，已成为国内领先的综合光学产品制造商。产品销往40多个国家和地区，与松下、三星、柯尼卡美能达、奥林巴斯、华为、联想等海内外著名客户结成了战略联盟。据国家统计局公布的数据显示，舜宇名列“中国最具竞争力企业集团500强”第170位；连续两年名列中国光学仪器行业“经济效益十佳”企业之首。

香港联合交易所营运主板和创业板两个证券交易平台，是国际资本最为集中的市场之一，其对上市公司的资产、利润和管理有着严格的评审标准，要求公司按照通行的国际惯例规范经营和管理。此次，舜宇光学科技在香港主板成功上市，标志着中国光学企业首次获得国际主流资本市场的认可，充分显示出舜宇规范经营的国际化企业形象；同时也标志着舜宇实施名牌战略，全面加速国际化进程获得了新的平台，从而迈向更加辉煌的里程。此次舜宇上市募集的资金，将主要用于产能扩充、技术改造、新产品开发以及提升公司的信息化系统。

上市仪式上，余姚市市委副书记、市长陈伟俊对舜宇光学科技（集团）有限公司的成功上市表示热烈祝贺，他说，舜宇光学科技（集团）有限公司在香港成功上市，为“舜宇”的新一轮飞跃增添了强劲的翅膀，将加速舜宇的国际化进程，不断续写余姚光电行业发展新篇章。他希望“舜宇”能以此为契机，以打造先进光学制造业基地为己任，坚定不移地实施名牌战略，充分发挥公司人才优势、技术创新、产品质量、经营管理等方面的综合优势，进一步开拓创新，锐意进取，瞄准新坐标，谋求新发展，实现新跨越。

舜宇光学科技（集团）有限公司董事长王文鉴表示，今后，舜宇光学科技（集团）有限公司将以上市为新的起点，紧紧抓住光电产业的发展商机及增长潜力，充分发挥自身独特的竞争优势，进一步扩大生产规模及产品系列，致力于成为全球领先的综合光学产品制造商、国际著名跨国公司的战略合作伙伴和光电行业的“百年老字号”。

兵器工业集团西光公司 全面推进“绿色企业”战略

中国兵器工业集团西光公司全面推进“绿色企业”战略，推进工艺创新，加强成本管理，努力建设资源节约型、环境友好型企业。2007年，西光公司紧紧围绕建设资源节约型企业，围绕降低成本和提高资源利用效率，加强企业基础管理与工艺创新。

一是树立和落实精细化管理理念，在质量、环境、职业安全与健康三大体系的持续改善与有效运行上做细、做实，继续加强现场管理与5S活动、安全与保密等各项基础管理，筑牢和夯实西光持续发展的基础。

二是继续推行精益生产，提高制造与运营效率。凭借独到的制造体系，把“问题”当作企业发展的机会而非麻烦来看待，全员行动起来，竭力、反复地搜寻公司在研发、生产、经营管理、销售与客户服务中的所有问题，不掩盖、不回避，努力解决，使精益生产在西光生根发芽，成为激发全员智慧与活力、创造利润的有力武器。

三是深化一切经营活动都有成本的理念，进一步完善成本费用考核体系，建立集团由销售收入成本费用率、万元销售收入综合能耗、万元销售收入人工成本、质量损失率、制造成本、管理费用占销售收入比重等指标组成目标管理考核体系；进一步加强定额管理，建立完善企业各项消耗定额，健全定额管理体系，使企业万元销售收入综合能耗降低8%以上；降低管理费用支出和非生产性消耗支出，用机制节能、降耗、降损。

四是全面推进工艺创新和技术进步，将采用先进工艺与淘汰落后工艺相结合，积极采用精密及超精密加工工艺、超精密光学加工工艺等效率高、节能降耗的工艺和设备。加强先进工艺技术的研究和推广，建立并逐步完善工艺技术改进和创新奖励办法，鼓励广大员工开展形式多样的工艺革新活动。着眼于优化产品的技术和工艺方案，全面推行绿色设计、绿色工艺、清洁生产，从源头到过程，全方位降低成本。2007年，西光将围绕提高质量和可靠性，围绕节能降耗、降污染，以建立现代化工艺制造体系为目标，坚持高水平、高起点加速实施工艺装备现代化的改造。

对于LED、镭射、光伏电池、场效晶体管等塑料电子装置(plastic electronics)的设计者而言，了解有机半导体的形貌对于提升系统性能极为重要，然而这类材料往往是由不同的分子混合而成，要分辨它们极为困难，不过最近德国及意大利科学家发展出一种利用光谱仪来分析奈米级形貌的方法，可望解决上述难题。

由Bax Born研究所、欧登堡大学(Ossietzky University of Oldenburg)及米兰科技大学组成的研究小组发展出一种吸收光谱仪，可以观察高分子或其它光电材料的局部组成变化，其空间分辨率高达100 nm。最令人振奋的是，该装置的操作速度相当快。欧登堡大学的Christoph Lienau表示，该小组采用宽带光源及特殊的CCD光谱仪，在不到0.1秒的时间内纪录空间中一点的透射频谱，这代表他们可以在15分钟内取得100×100的局部吸收光谱，由于时间够短，因此可大幅降低照光对样品的伤害。

该小组的装置包含近场扫描式显微镜(NSOM)光圈及宽带的Ti:Sapphire雷射，可以取得波长



650至950 nm的吸收光谱。Lienau指出，他们采用Ti:Sapphire雷射是因为相较于超连续光谱光源(supercontinuum source)，前者的光谱较均匀也较稳定。不过由于超连续光谱光源的频宽更宽，所以该小组目前正以它进行实验。为了进一步提高将上述光谱仪的分辨率，该小组计划以更尖的金或钨针尖来取代原本镀金属的光纤探针。根据Lienau的说法，此举将使分辨率由100 nm推进至20 nm或更小。

奈米级形貌 近场光谱仪可揭露

广州LED研发基地正式投入运营

6月初,广州市LED工业研究开发基地揭牌仪式在华南师范大学举行,这标志着广州市LED研究开发基地正式投入运营。该研发项目由华南师范大学、政府相关部门和香港健隆投资有限公司共同投资:广州市科技局资助2000万元,华南师范大学投入资金1000万元,香港健隆投资有限公司投资9000万元。

据了解,广州市LED工业研究开发基地于2004年经广州市科技局批准,是广州市科技局有史以来单项资助经费最多的项目。广州市科技局副局长弓鸿午提到:我国在发展半导体照明工程中已经取得了一定的成果,但上游芯片技术的研发进展不大,离世界先进水平,如美国、日本、我国台湾等发达国家和地区的发展水平还有很大一段距离,芯片技术还掌握在别人的手里。从广州乃至全国形势来看,研发此项目的任务十分艰巨。弓鸿午对华南师范大学LED工业研究开发中心寄予很高的期望,他希望该中心能够挑起大梁。

据介绍,该基地的建设宗旨是结合广州市在LED封装应用方面的基础,利用在LED芯片研究方面的优势,采取“以产带研,以研促产”的产学研结合的创新模式,组织力量开展高亮度LED外延片、芯片、LED封装和应用技术等方面的开发研究和生产,针对照明级LED器件工艺上的难点,进行创新性攻关,从而开发和生产具有自主知识产权的技术和产品,进一步提高广州地区LED的产业化水平。

(李洁尉 李琛)

蓝普科技为奥运工程贡献“光明”

北京良业照明工程有限公司作为国内最著名的照明工程公司之一,在奥运工程中,承担了国家体育馆、鸟巢和羽毛球馆三个项目的亮化工程,2007年6月1日,北京良业照明工程有限公司与深圳蓝普科技有限公司签定了奥运工程国家体育馆夜景照明项目工程合同,双方强强联手,为百年奥运,献上“光明”美景。

国家体育馆作为国家奥体中心2008奥运会主场馆之一,赛时主要作为竞技体操、蹦床、手球比赛场地,赛后作为北京市一流体育设施,将成为集体育竞赛、文化娱乐于一体,提供多功能服务的市民活动中心。

深圳蓝普作为LED应用领域最具竞争力的企业、亮化照明产品领域的重要供应商,是LED应用领域成长最快的中国企业,未来,蓝普科技将在LED亮化及照明领域继续努力,力图为中国LED亮化及照明事业作出更多贡献。



金立翔深圳华侨城生产基地正式投产

2007年5月1日,国内LED彩效显示设备的领头羊,金立翔国际集团在深圳的第二个生产基地,华侨城生产基地正式投产。

金立翔集团于2006年11月在深圳华侨城金众工业区成立金立翔科技有限公司,厂房面积2000平方米,员工100人,率先从日本引进世界最先进的LED显示设备生产线,每月可生产LED全彩屏500平米。

金立翔集团选择在中国发展最为前沿的城市深圳设立生产基地,是为适应目前迅速发展的海外市场,也是金立翔集团迈向国际市场的一个重要里程碑。

国家半导体照明工程研发及产业联盟常务理事第三次工作扩大会议在扬州召开

2007年5月17日，国家半导体照明工程研发及产业联盟常务理事第三次工作扩大会议在扬州花园国际大酒店召开。会议由联盟产业执行主席范玉钵主持，研发执行主席李晋闽、联盟秘书长吴玲、副秘书长阮军，以及常务理事单位等22位代表参加了会议。

会议听取了联盟2007年工作要点的进展、联盟工作调查问卷的反馈和联盟章程修订意见的情况汇报。讨论了组建专利联盟的设想、联盟如何推动标准化工作及联盟研发基金前期的运作等问题。

会议一致认为联盟自2004年10月成立以来，已形成一定的影响力，下一步的重点工作要放在对产业深层次、实质性的促进作用上，要强化产学研以及上下游的合作，注重国内知识产权的整合，专利的共享，促进检测、标准等项工作的推进，提高中国企业的国际竞争力。

会议建议联盟成立专利策略委员会，请专家进行专利评估，制定专利策略，初步以荧光粉为突破口，成立专利工作组，由有研稀土联合大连路美、佛山国星、深圳量子等有关常务理事单位要尽快拿出一个关于专利池的建设与具体操作层面的草案；LED路灯技术规范按计划已取得较好进展，建议浙江大学、杭州远方信息光电公司、复旦大学电光源系、国家电光源检测中心（北京）等牵头单位根据时间表进一步细化和规范，LED路灯可作为推进联盟标准工作的突破口；在适当的时机，以一种可操作的模式与可持续发展的机制，进一步推动联盟研发基金的启动。

会议提议联盟的会员由常务理事单位、理事单位和一般成员单位构成，考虑在承认并遵守联盟“章程”，特别是有关联盟成员之间研发成果资源共享，专利技术许可优先条款的前提下，外企可以进入联盟并享受同等权益，详细的规则将在联盟成员大会上讨论。建议联盟成员缴纳会员费，主要用于专利池建设、信息平台建设，以及各类交流活动。在一定范围内，可采取有偿的方式，在联盟内部成员之间实现资源共享，如科研院所一定范围内联合研发并提供实验条件。

会议初步商定8月下旬在上海第四届中国国际半导体照明论坛暨展览期间，召开联盟全体成员大会，会议议案和组织工作由常务理事单位和秘书处共同完成。会议最后表决通过深圳帝光电子有限公司、香港应用科技研究院有限公司、杭州士兰明芯科技有限公司、北京良业照明工程有限公司四家单位成为联盟理事单位。

今年全球半导体收入增长预期为6%

6月23日消息，据国外媒体报道，在许多研究员将07年全球半导体收入增长预期削减到2%范围内时，著名市场机构iSuppli仍保持乐观态度，将今年半导体收入增长预期由原来8%修正为6%。

2007年预期全球半导体收入将在2006年2609亿美元的基础上增长到2766亿美元。iSuppli修正其预期是在一季度实际收入低于预期的情况下做出的。极速跳水的内存价格和厂商显著减少产量导致一季度实际收入较去年第四季度下滑6.2%，超出了iSuppli做出的下滑5.4%的预期。

尽管存在强烈的价格侵蚀，iSuppli认为半导体市场的基本面仍然向好。最终设备市场仍然至关重要，个人电脑和手机领域的增长预期将超过10%。在某些消费电子产品和工业电子产品市场，保持适度的缓慢增长。整体而言，iSuppli预期今年的电子设备市场收入将增长6%。持续的市场需求将支持半导体市场收入增长，在大多数产品领域，包括内存和微处理器，将会出现适度的个位数的收入增长。iSuppli还预期今年下半年半导体产品的价格下滑将放缓。因此下半年的半导体收入增长相对于上半年将增长8%。而2007年上半年全球半导体收入将比2006年下半年减少3%。

微型高分辨率光纤光谱仪 在等离子体领域的应用

文 / 张志伟 侯统熙 (北京晨辉日升光电技术有限公司)

摘要: 等离子体是继气体、液体、固体后的第四种物质的聚集态。等离子体物理学是一门蓬勃发展的新兴科学, 其应用领域包括受控热核聚变、空间科学、环境科学、微电子与信息产业、材料合成与处理、国防和高新技术应用诸方面。目前, 测量等离子体特征谱线最简单的方法就是使用荷兰Avantes公司的微小型、高分辨率、多通道光纤光谱仪。

1. 引言

随着温度的升高, 一般物质依次表现为固体、液体和气体, 它们统称物质的三态。当气体温度进一步升高时, 其中许多, 甚至全部分子或原子将由于激烈的相互碰撞而离解为电子和正离子。这时物质将进入一种新的状态, 即主要由电子和正离子 (或是带正电的核) 组成的状态。这种状态的物质叫等离子体, 它可以称为物质的第四态。

目前, 直接测量等离子体的仪器分为两大类: 一大类是测量等离子体的密度和温度, 方法又分两种: 一种是根据落到传感器上的带电粒子产生的电流来推算, 如法拉第筒、减速势分析器和离子捕集器, 另一种是探针, 通过在探针上加不同电压引起的电源变化推算; 另一大类是测量等离子体的特征谱线 (光谱法), 使用光纤探测等离子体信号, 通过光谱仪进行数据采集和分析, 如荷兰Avantes公司的微小型、高分辨率、多通道光纤光谱仪。下面主要介绍光谱法测量等离子体。

2. 实验部分

2.1 仪器原理

荷兰Avantes公司的AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪, 采用对称式光路设计, 焦距75mm, 包括光纤接头 (标准SMA接口, 也可以选择其它类型的接口)、准直镜、衍射光栅、聚焦镜和Sony ILX554型2048像素线阵CCD探测器, 测量波长范围200-1100nm, 最高分辨率0.04nm, 接口方面提供USB1.1或USB2.0接口、RS-232接口和I/O数字/模拟接口。

2.2 功能及特点

2.2.1 外触发功能

AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪能够在接受外触发信号之后延

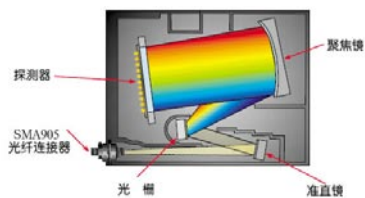


图1 光学平台



图2 AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪

迟1.3微秒开始采样; 此外, 该光谱仪还可以发出一个TTL电平信号来触发脉冲光源, 如脉冲激光器或脉冲氙灯, 而且在AvaSoft-Full软件中可以设置-42ns到2.7ms的延迟采样时间, 步长为42ns; -42ns的负延迟采样时间的特性对测量脉冲激光器非常有用。

AvaSpec-2048FT的这些特点使其适用于需要快速响应和需要与外触发信号精确同步的应用领域 (它的时间抖动只有 $\pm 21\text{ns}$), 例如传送带上的产品检测等。而输出TTL信号的特性则可使其用于LIBS (激光诱导击穿光谱) 测量或荧光测量, 这两种应用都是在激光器脉冲结束一段时间后才开始测量。

2.2.2 历史通道功能

AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪可以同时监测最多8个输出参数随时间的变化, 如用户定义的函数、积分、峰值 (波长, 相对强度) 等。函数可以用Visual-Basic代码编写。时序测量的结果可以被存储、载入或者打印。缩放和全景显示功能可以把时序测量结果中感兴趣的部分快速放大至全屏显示。

2.2.3 独立测量功能

AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪可以配置成进行独立测量工作, 而不必使用计算机。

USB2平台的AvaSpec-2048光谱仪添加了蓝牙 (-BT) 通信以及在板上卡存储光谱的SDRAM卡选项, 能够实现远距离测量和传输 (大于300米) 以及长时间光谱数据存储。

2.2.4 宽光谱范围内的高分辨率

对于等离子体测量和LIBS测量, 一

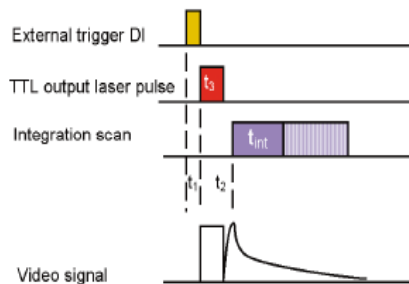


图3 外触发时序图



◎ 图4 AvaSpec-2048FT-8 八通道光谱仪

般都要求光谱仪在较宽的光谱范围内，具有较高的分辨率。AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪的最高分辨率可达0.04nm，而多通道光谱仪可以满足在200-900nm光谱范围内，分辨率优于0.1nm，同时使用光纤束进行探测（一端为一个光纤接头，用于探测信号；另一端为多个接头，连接各个通道），操作既简单，又可以保证探测位于同一位置的信号。

2.2.5 对称式光路设计

对称式光路的入射焦距和色散焦距比是严格的1:1关系，在CCD上成的是完美的直线象，并且由于不存在光路交叉，使得杂散光的影响被降低到最小。

2.2.6 多通道间数据同步采样

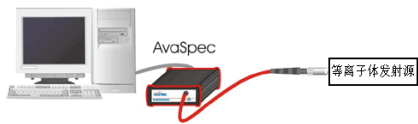
AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪可以配置成双通道或多通道（USB1.1平台最多8个通道，USB2.0平台最多128通道），整台光谱仪采用主从电路板控制，各通道间可实现真正意义上的同步数据采集。每个通道均包括一个独立的光学平台。

2.2.7 温度稳定性好，热漂移小

AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪的光学元件和底板间采用无应力装配，出厂前经过特殊工序处理，因此环境温度对光谱仪影响极小，环境温度每变化1℃仅漂移0.1个象元。优秀的温度稳定性确保了其长时间测量的精确性和可重复性。

2.3 测量方法

实际上，使用AvaSpec-2048FT光谱仪测量等离子体的特征谱线的方法很简单，如图5所示。第一步：安装AvaSoft-Full全功能软件；第二步：将光纤、光谱仪和计算机之间连接好，光纤一端固定并对准被测等离子体，然后运行软件；第三步：软件会将采集到的数据绘成光谱图。

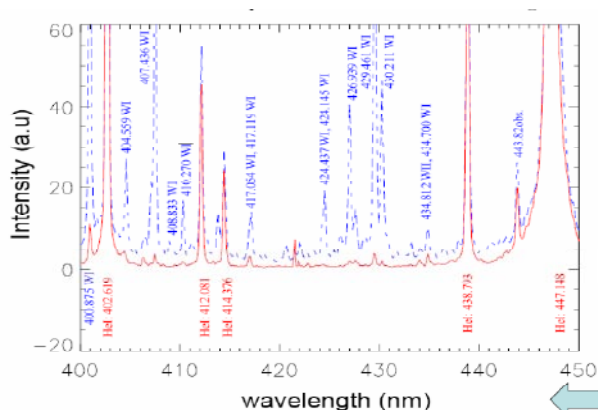


◎ 图5 等离子体特征谱线测量实验布局图

由于光谱仪测量到的光谱强度是相对值，如果要进行绝对强度测量，可以选择在荷兰Avantes公司的定标实验室里对光谱仪进行绝对辐射定标，波长范围200-1100nm。为了使整个测量装置更加灵活，还可以购买一台辐射定标光源，在现场进行标定。

2.4 测试数据及装置

图6是AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪测量某种等离子体的光谱数据图：



◎ 图6 用AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪测量某种等离子体的光谱数据图

3. 典型应用及用户

在国内，AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪用于等离子体测量的单位和应用如下：

中科院等离子体物理研究所，基于托卡马克（TOKAMAK）的研究；

清华大学工程物理系，基于低温等离子体物理和材料生长方面的研究；

北京
大学化学
学院，基
于纳米材
料的低温
等离子体
合成的研
究；

哈尔
滨工业大
学等离子
体推进实
验室，基
于外太空
环境下等
离子体推
进测量技
术的研究；

北京大学、北京交通大学、华南理工大学、中国地质大学、山西大学、浙江师范大学，基于LIBS（激光诱导击穿光谱）技术的金属/非金属成分检测的研究；

苏州大学物理学院，基于等离子体沉积的研究；

中北大学材料学院，基于电弧等离子体的研究；

西北核技术研究所，气体高压放电等离子体的研究；

4. 结论

使用AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪进行等离子体测量，具有性价比高、灵敏度高、测量精度高、测量速度快、操作简单等特点，而且体积小巧，方便集成到系统中进行在线监测。



◎ 图7 用AvaSpec-2048FT快触发型光谱仪测量惰性气体高压放电的实际照片

激光武器

在军工领域应用渐趋广泛

随着激光技术在军事领域的应用，激光作为武器的杀伤力正逐渐被军事家重视而得到发展。目前激光轻武器正成为军事强国新一轮争夺的目标，而且，有些国家的军队已有部分装备，如激光枪、激光致盲武器等。

据美国媒体报道，激光武器是随着激光和光电技术在军事领域中的广泛应用而产生，这是一种定向能武器，具有传输速度快，命中精度高，火力转移迅速，抗电磁干扰能力强等特点。与传统的作战武器比较，在工作原理、杀伤破坏机制以及作战方式等方面有显著差异。激光武器从能量级别上分高能激光武器和低能激光武器两类。

高能激光武器又叫强激光武器或激光炮，它是一种大型的或高效率的激光装置，能发射极高的激光能量。主要用于摧毁敌方的卫星、导弹、飞机和坦克等威力较大的军事目标或大型的武器装置。低

能激光武器又叫激光轻武器或单兵激光武器。它所发射的激光能量，一般都不太高，是一种小型的激光装置。它主要用于射击单个敌人，使之失明、死亡或使其衣服着火而丧失战斗力。

激光轻武器的作战特色在于利用发出的激光束迅速准确地使敌方人员致盲，致人迷惑和疼痛，或使敌方武器的光电传感器失灵，造成敌方人员和技术装备失去战斗力。与常规的传统武器相比，其优势表现在：以光速出击，使目标没有规避时间；作为一种无惯性射束，激光可随时向任意方向射击，机动灵活，也没有普通枪炮的后座力。

中国：激光轻武器规划

中国目前主要的研制单兵激光轻武器——激光

枪，这种武器的主要特点就是像常规武器中的步枪一样，单兵使用十分方便。把激光武器像现在的常规武器一样，装在坦克或机动车辆上，使车载激光武器与反坦克导弹及地面炮火密切配合，就能有效地摧毁蜂拥而来的敌坦克群的轮番进攻。这种武器预计投入使用作用距离有望达到两千米。目前也正在开发更长距离及加特林机关炮的装置，以满足多方向转动射击和多次发射的作战需要。

除作为直接杀伤致盲敌人之外，破坏敌方武器系统的传感器件方面，也在未来战场上具有广阔的应用空间。这种以破坏敌方武器系统的传感



中国武警部队战士肩挎新型激光枪

器件的激光武器，多为机载，也可以船载或车载。

机载激光武器主要是摧毁敌人防空设备上的传感器，对抗敌人防空体系。舰船载激光武器主要用来保护战船不受导弹和其他智能化炸弹的攻击，应用在对敌海面掠行导弹、导弹或智能型炸弹上的微光电视传感器、歼击机和直升机等方面。而车载和陆基激光武器主要用作攻击性武器，专门对抗敌方的激光装置。其攻击目标是敌人的坦克、战车上的观测仪、光学系统，以及光电传感器。

美国：研制暂时致盲性激光枪

美国曾在05年向外界公布，空军研究实验室研究成功一款实用型单兵携带的非致命激光枪，这种激光步枪可以利用它的能量来驱散人群和阻止敌人攻击，并可自动感知与目标的距离，因而避免了对眼睛的永久性伤害或失明。这种武器称为“阻止人员和刺激响应”激光步枪。

美国联合非致命武器局透露，他们正在研究一种基于脉冲化学激光器的脉冲能量武器，这种武器的激光脉冲作用于固体目标时，会产生强烈的闪光、震耳的噪声、巨大的冲击和多种生物效应。利用其生物效应研制的非致命激光武器称为“脉冲能量射弹”（PEP）。这些生物效应包括无弹片的撞击对皮肤周围神经和中枢神经的刺激，因而会引起疼痛、短暂的麻痹、胸闷、迷惑等现象。

加利福尼亚圣地亚哥HSV技术公司目前正在发展一种非致命激光束武器，利用发射的激光束无恶意地使在一定距离的人员固定原地不能动弹。

俄罗斯：非致命武器紧追美国

俄罗斯发展非致命武器的步伐并不落后于美国。上世纪70年代，他们利用刚研究成功的微波源，便开始研究其对各种靶子的作用。冷战结束后也研制过一种致人失明的激光束武器。1994年，俄卫星曾在轨道上装了一面镜子，镜面反射在夜间掠过地球，从而使敌方失去夜幕的掩护，并改变了敌人的生物节律。

俄罗斯防务武器装备出口公司早在2005年的阿布扎比防务展览会上就展示了一种单兵可携式非致命激光束武器。这种武器的激光束强度能够迅速准确地导致敌方狙击手暂时失明或武器的光电传感器失灵，造成敌方士兵和技术装备失去战斗力。该武器除了低能激光器外，还装备了激光雷达、夜视器等测距跟踪和自动调节的装置，作战时可自动搜索和锁定目标。

俄罗斯还于2005年4月研制了另一种非致命激光武器，名叫“溪流”，可供警察或安全部队应付各种骚乱局势和恐怖事件。理论上用“溪流”击倒目标只需一秒时间，但不会致人死亡或失明。这种武器比一般的类似武器更为小巧轻便，射程可达几百米，重量仅300克，长为15厘米。（中国网 天籁）



美制M26型泰瑟非致命手枪



美制M18L型泰瑟非致命手枪

**M18L Advanced
TASER® Weapon
with Laser Sight**

产品名称: BJ1-5050UW 贴片LED/大功率LED

BJ1-5050UW 贴片LED/大功率LED是本公司新近推出的一款白光超高亮度的贴片LED, 每个LED内包含3颗LED晶片。该贴片LED具有亮度高, 视角大, 寿命长, 能承受大的电流, 热阻小, 发光效率高, 不含铅等特性, 被广泛应用于建筑内外的装饰照明, 手电筒照明, 便携式照明, 台灯, LCD背光源及交通灯等

| 基本电气参数 | |
|--------------------|---------|
| 发光颜色 | 白色 |
| 顺向电压 (V) | 2.8-3.6 |
| 亮度 (IF=20mA) (MCD) | 3600 |
| 视角 (°) | 120 |

本公司出品的大功率LED系列包括1瓦和3瓦, 其具有亮度高, 视角大, 寿命长, 稳定性好, 热阻小, 发光效率高, 能耗低等特性。可选发光颜色: 红, 黄, 绿, 蓝, 白等。其应用范围包括: 机动车辆内外部照明, 建筑照明, 背光源及普通照明等。

1瓦大功率LED基本电气参数:

| 发光颜色 | 红 | 黄 | 绿 | 蓝 | 白 |
|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| 顺向电压 | 2.0-2.9 | 2.0-2.9 | 2.8-4.0 | 2.8-4.0 | 2.8-4.0 |
| 亮度 (流明) | 22 | 25 | 35 | 7 | 35 |
| 视角 (°) | 120 | 120 | 120 | 120 | 120 |

3瓦大功率LED基本电气参数:

| 发光颜色 | 红 | 黄 | 绿 | 蓝 | 白 |
|---------------------|---------|---------|----------|----------|----------|
| 顺向电压 (V) | 6.3-8.7 | 6.3-8.7 | 8.4-12.0 | 8.4-12.0 | 8.4-12.0 |
| 亮度 (IF=1050mA) (流明) | 60 | 60 | 100 | 20 | 80 |
| 视角 (°) | 120 | 120 | 120 | 120 | 120 |

详情请联系: 深圳市贝晶光电科技有限公司

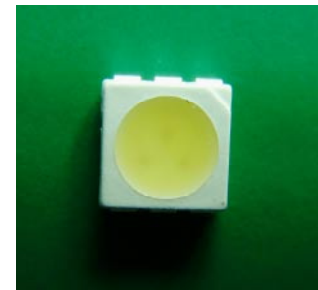
地址: 深圳市龙华镇油松水斗骏龙工业区1号

电话号码: +86-755-28158599 28158761 28158762

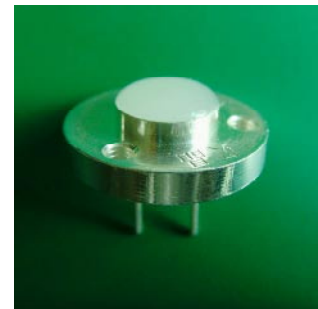
传真号码: +86-755-28134634

电子邮件: sale@led-beijing.com

网址: http://www.led-beijing.com



BJ1-5050UW贴片LED



大功率LED

产品名称: GDL系列绿光激光器

美国专利号 No.7003006 B2

应用领域: 准直与定位; 生物检测; 建筑测量; 激光投影

主要特点:

输出功率: 1~50mW

高可靠性, 高稳定性

结构紧凑, 小型化

低噪声

详情请联系: 上海高意激光技术有限公司

地址: 上海市虹漕路421号65栋2楼

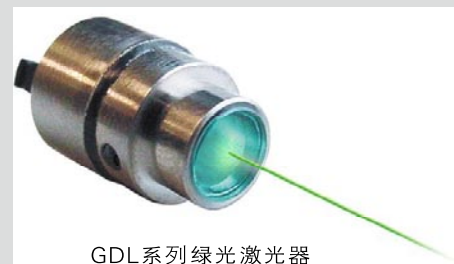
邮编: 200233

电话: 021-64952011

传真: 021-64850389

网址: http://www.photoptech.com

邮箱: laser@photoptech.com



GDL系列绿光激光器

产品名称: TracePro 高阶光学设计软件

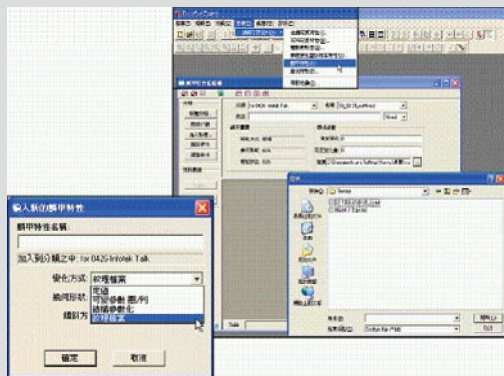
TracePro光学仿真软件,是目前市场占有率最高的仿真软件,因为它以ACIS的固体模型为核心,所以使用者在设计分析模型时,可以非常直观的了解其模型。而在赋予其对象材质时,不需特殊的使用技巧,即可完成所有的设定,内建丰富的材料库、表面特性、光源资料库,更是令人惊喜。其功能强大且完整的分析图形及表格,足以应对——车灯相关(HID、LED、Fluorescent、Incandescent……等的灯源)、太空相关(杂散光、鬼影、热效应对影像的影响……等)、显示相关、照明相关、生医相关、雷射组件、消费性电子产品等,多产业的应用,是使用者不可或缺的好帮手。

TracePro软件功能完整,但其学习曲线却是目前市面上所有光学软件中公认最短的,所以TracePro可以帮助使用者在很短的时间内,完全熟练掌握软件操作,不会因为冗长的学习过程而使人却步。

TracePro 原厂一直致力于软件功能开发,以期满足各产业设计工程师的使用需要,并非常善解人意的为中国地区用户开发了TracePro 中文界面,并即将在下次版本更新中隆重推出。

2007年初发布的TracePro4.0版本,其计算速度、准确度较以往有了很大改进,尤其针对背光系统设计者而言,新推出的Tracepro Reptile Texture—TracePro 的鳞甲纹理功能,使得背光模组设计中微小结构网点的设计更加便利,并且可以随心所欲的变换网点形态(凹陷/凸起)、分布(自由/混合布点),几何形状(圆型/圆锥/圆柱/屋脊结构/椭圆球……)。设计流程得以大大简化,提高了设计效率。

详情请联系: 讯技光电科技(上海)有限公司
地址: 上海市徐汇区中山西路1800号兆丰环球大厦10楼F1
电话: 021-6440-1131
传真: 021-6440-1130
网址: <http://www.infotek.com.cn>
E-mail: sales@infotek.com.cn



产品名称: ODU连接器

MINISNAP插拔自锁圆柱型连接器

ODU MINISNAP, 产品特点:

- ★使用时快速插拔,自动锁定,插拔力小;
- ★高品质防腐铜合金外壳,所有接触点镀金,屏蔽性能好,防电磁干扰;
- ★插拔次数寿命高,体积紧凑精巧,使用高质量绝缘体;
- ★有高压,高频,同轴,多轴,光纤,信号,混合型;防水型,深海防水型,多种类型可选;
- ★端口连接有焊接,压接,印刷线路板接三种形式。
- ★连接器芯数(线路数)为1-40之间。每芯额定电流5-22A,电压12-1200V之间。

详情请联系: 欧度(上海)国际贸易有限公司
上海:021-58347828
北京:010-58896869
深圳:0755-82048850
武汉:027-87381429
长春:0431-85272336

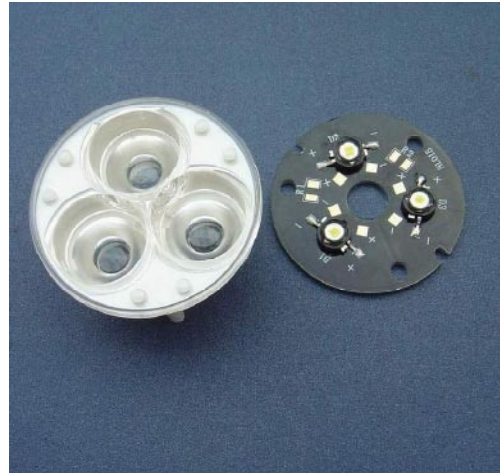


产品名称：3W大功率系列之BRGBF21E-6-97

产品描述：

- 1W 红光+1W绿光+1W蓝光组合
- 使用寿命长
- 侧射型透镜，角度大
- 光利用率高于传统照明
- 低电压驱动
- 冷光源，安全环保 无辐射

详情请联系：广州市鸿利光电子有限公司
 地址：广州市花都区汽车城东风大道西侧
 销售电话：020-86733911 020-86733912
 传真：020-86733883
 网址：<http://www.sz-hl.com>
 E-mail：hongli@sz-hl.com
 联系人：黄育川



产品名称：Action系列、Civea系列、真零级波片

Action系列是连续性半导体泵浦的高品质532nm (5W),1064nm (8W)单纵模激光器。产品结构紧凑，非常优质的激光光斑，相干长度长、频带窄、低噪声、寿命达10000小时以上等显著优点。应用于拉曼光谱仪、血细胞分析、DNA测序、硅片检测和激光投影设备中和实验室进行精密科学研究与开发。

Civea系列是连续性半导体泵浦的高品质457nm,473, 532nm, 1064nm 带TEC温控高稳定性激光器。产品结构紧凑，输出功率稳定，寿命达10000小时以上等显著优点。应用于适用于科研、医疗、生物工程、舞台激光表演等。

True Zero-Order Waveplate真零级波片

Material: Crystal Quartz

Dimension Tolerance: +0.0/-0.2mm

Wavefront Distortion: $\lambda/8$ @632.8nm

Retardation Tolerance: $\lambda/300$

Parallelism: <1 arc second

Surface Quality: 20/10 scratch and dig

Clear Aperture: >90%central area

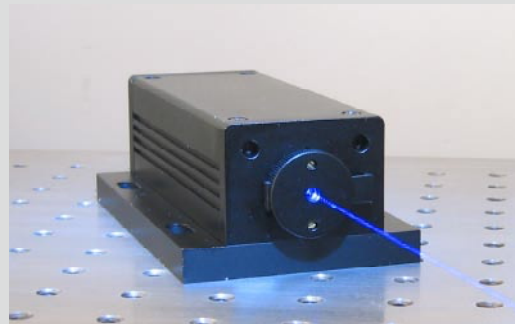
AR Coating: $R < 0.20\%$ @ central wavelength

Standard Wave: quarter-wave ($\lambda/4$), half-wave ($\lambda/2$)

Wavelength Range: Half Waveplate 400-2200 nm

Quarter Waveplate 800-2200 nm

Size: 直径50.8mm



详情请联系：厦门奥尔特光电科技有限公司 AOTK, Inc.
 地址：福建省厦门市仙岳路694号1502
 电话：+0592-5502081 传真：+0592-5502082
 网址：<http://www.aotk.com>
 E-mail：info@aotk.com
 联系人：游永忠

产品名称：高清晰数字摄像机

该产品直接使用光纤传输高清晰数字图像信号，直接使用显示器显示高清晰数字图像，广泛应用于道路监控、治安监控、边防监控等各类监控领域，在极大提升系统性能的同时大大简化了系统构造，与传统产品相比具有极高的性价比。



产品名称：警用远程侦察取证仪

该产品是专为侦察、勘察、测量等应用设计的高清晰数字图像观察、拍摄仪器；

详情请联系：深圳市西奥科技有限公司

地址：南山区软件园西座1207-09

电话：0755-61613023 0755-61613020

邮箱：seealltech@21cn.com



产品名称：电动平移台

微小型电动平移台

- 体积小(总长度：222-328mm)，行程长（行程50-150mm），是理想的微小结构，适合小系统上使用。
- 采用滚珠螺杆驱动，具有高负荷、使用寿命长等优点。可以选配更高等级的滚珠螺杆
- 采用线性滑轨，滑顺度和真直度极佳。
- 特殊规格，可以定做。



微小型电动平移台

强化型电动平移台

(行程25-500mm，平台面26x26mm-120x120mm，载重量：8-30Kg)

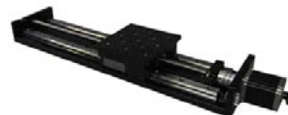
强化型高承载电动平移台

(行程200-1000mm，平台面145x145mm-220x270mm,载重量：80Kg)

- 采用精密级加T1预压轨道，具有高准确度高稳定高载重等优点，移动更顺畅。
- 可以选配更高精密的UP滑轨。
- 以C7级滚珠螺杆驱动，拥有高荷重，使用寿命长等优点。
- 可选配更高等级的滚珠螺杆。
- 阻截限制使讯号不受油、温度、噪音等影响。
- 采用连轴器结合步进马达和主轴螺杆，不会因中心角度偏移而产生误差。
- 搭配两相微步进马达，再配合控制器使用，功能超强。
- 也可以搭配其它马达使用，欢迎咨询。
- 特殊规格，可以定做。



强化型电动平移台



强化型高承载电动平移台

详情请联系：台湾上杰光电(股)公司, 厦门奥尔特光电科技有限公司

地址：桃园县中坜市后兴路一段90巷13号1楼

电话：+886-3-4360251 +86-592-550 2081

传真：+886-3-4665447 +86-592-550 2082

网址：<http://www.optometrotech.com> <http://www.aotk.com>

Email：info@optometrotech.com info@aotk.com

联系人：吕永贵

| | |
|---|---|
| <p>厦门奥尔特光电科技有限公司 AOTK, Inc.</p> <p>地址: 福建省厦门市仙岳路694号1502 电话: +0592-5502081 传真: +0592-5502082 网址: http://www.aotk.com Email: info@aotk.com 联系人: 游永忠</p> | <p>厦门奥尔特光电科技有限公司从事晶体、全固态激光器、F-P珐布里-罗共焦球面扫描干涉仪和光通讯元器件和光学元件的研发、生产、营销和服务。公司客户遍布世界各地, 如美国、加拿大、德国、日本、韩国、台湾等众多国家和地区。我们的产品技术领先, 质量可靠, 供货及时, 相信会是您忠实可靠的供应商和战略伙伴。</p> <p>主要产品有:</p> <p>非线性光学晶体、激光晶体、绿光蓝光晶体组件、声光和电光晶体、双折射晶体、光折变晶体、光学晶体和X-射线晶体。</p> <p>固体激光器: 蓝光(457nm, 473nm)、绿光(532nm)及红外紫外等固体激光器; 性能高稳定。</p> <p>高精度光通讯微小光学元件和光学元件。</p> <p>F-P珐布里-珀罗共焦球面扫描干涉仪, 特性: 它有各种波长、各种自由光谱区的多种型号; 精细常数可大于300。</p> <p>同时, 公司独家代理台湾上杰光电股份有限公司的光机电系列产品。</p> |
|---|---|

| | |
|---|--|
| <p>台湾上杰光电(股)公司</p> <p>地址: 桃园县中坜市后兴路一段90巷13号1楼 电话: +886-3-4360251 传真: +886-3-4665447 网址: http://www.optometrotech.com Email: info@optometrotech.com 联系人: 吕永贵</p> | <p>台湾上杰光电(股)公司是一家生产电控平移台、光学镜架、光学平台等机电类相关产品的台湾公司, 公司前身于1984年就开始相关产品的生产、研发和国际化销售, 多种产品荣获台湾专利和日本专利, 产品性能指标居国际先进水平。至今已经在香港、日本、韩国、欧洲、美国等国家和地区有相当稳定的销售网络。公司于2006年底进入大陆市场, 并授予厦门奥尔特光电科技有限公司独家代理权。公司多年的国际化的生产工艺和一流的产品品质相信能保证国内各个行业对产品和服务的需求, 特殊规格产品可以定做。</p> <p>主要产品:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、微小型电控平移台、高承载电控平移台、普及型电控平移台、电控旋转台、步进电机控制器、手动平移台等。 2、精密线性平移台、精密旋转台、精密升降台等。 3、各种光学镜架、偏光旋转架、光束转折器、各种激光管架、可调光阑、精密狭缝、空间滤波器、光纤耦合器等。 4、光学导轨、光学平板、光学平台等。 |
|---|--|

| | |
|---|---|
| <p>上海高意激光技术有限公司</p> <p>地址: 上海市虹漕路421号65栋2楼 邮编: 200233 电话: 021-64952011 传真: 021-64850389 网址: http://www.photoptech.com 邮箱: laser@photoptech.com</p> | <p>上海高意激光技术有限公司隶属于高意科技集团。公司发展10年来, 拥有了一支近120人的高素质员工队伍(其中工程技术人员40多名); 在上海市漕河泾高新技术开发区建立了符合国际标准的厂房, 其中净化生产区1800平方米, 办公区500平方米; 生产检验采用国际一流设备及其工艺。如今在世界激光和光学领域已经拥有广阔的市场以及良好的客户评价。</p> <p>公司现在的主要产品为中小功率的固体激光器, 其中小型绿光产品GDL系列已经获得美国和中国的专利许可。产品被广泛应用于激光显示, 激光检测, 激光表演等领域。在欧美, 日本, 韩国, 澳洲等地区都建立了完善的销售渠道和客户服务体系。</p> <p>同时高意激光公司代理来自美国的激光器产品和来自法国的声光调制器产品, 以其可靠的产品质量和优质的客户服务得到广大用户的好评。</p> <p>“持续改进, 追求卓越”是公司始终追求的目标。上海高意激光技术有限公司期望和广大客户共同发展与合作, 客户的成功就是我们的成功。</p> |
|---|---|

西安聚星光电技术有限公司

地址：西安市科技路10号华奥大厦B座1203室
 邮编：710065
 电话：029-88227252
 传真：029-88229607-810
 网址：<http://www.gatherstar.com>
 邮箱：gyx@gatherstar.com

西安聚星光电技术有限公司是专业经销、代理国外知名厂家的红外光电探测器件、光电测试系统、CCD、CMOS摄像机、热成像仪以及自主研发生产大功率光纤激光器的高科技公司。

凭借资源线的不断开拓及研发产品不断推陈出新，西安聚星光电技术有限公司取得了高速发展，所代理的及生产的光电产品具备先进科技水平，广泛使用于航空、航天、兵器、船舶、电力、石油、化工、冶金、机械等众多行业。公司在光电行业较早获得进出口权，为中国光电参与国际竞争提供了有利条件。

我们始终坚信只有“品质第一，价格合理、交货快捷、服务至上”才能够“凝聚天下客”，聚星的每一份努力都是为了能得到您更多的肯定与支持。如果您在科研、生产、采购时碰到疑难问题，请联系我们！我们一定会尽全力为您解决！

深圳市量子通科技有限公司

地址：深圳市南山区南方科技方大大厦201室
 电话：0755-2663898
 传真：0755-2663812

深圳市量子通科技有限公司位于深圳市高新区留学生创业园，是一家集科学研究和产品开发的高技术企业。公司着眼于新兴的前沿科技，致力于量子信息、生物光子学、成像识别技术，医疗仪器以及高精光电电子设备和仪器的研究和开发，为客户提供高性能的产品和根据客户的需要提供完整的解决方案。

公司研发的骨干团队是由具有多年工作经验的海外归国博士以及业内著名公司的资深专家组成。公司在产品开发、设计以及测试都采用国际通行的标准进行，确保了产品的高性能。公司已研发出完全自主知识产权光纤激光镊子，单光子光源，超高精度激光器，光纤传感器监测系统，大功率半导体激光器驱动，高精度激光器驱动模块，短脉冲激光源、生物医学研究用的各种激光源以及无线传感器网络。公司也进行各种应用方面的以光电子为手段的解决方案，包括利用识别技术进行工业产品的检验，用光电方式检测各种气体的浓度含量。

公司未来将继续在这些方面进行投入，将产品小型化和节能化，并且不断提高产品性能，丰富产品系列。公司也将继续在成像技术（例如OCT），医疗诊断设备以及光电子微观系统等前沿科技上进行研究。

提供给客户完美的产品和令人满意的解决方案，永远是我们不懈的追求。

沈阳光电信息产业园深圳投资说明会成功召开

5月10日，沈阳光电信息产业园在深圳市圣廷苑酒店举办了“沈阳光电信息产业园投资说明会”。深圳华强集团、创维集团、万利达集团、新飞通（中国）公司、深圳市航盛电子股份有限公司、中国航空技术进出口深圳公司等众多国际知名企业集团高层、各大商业、行业协会会长以及深圳特区报、深圳商报、深圳电视台、广东电视台等新闻媒体共计300余人参加了会议，深圳企业超过100亿元投资项目即将陆续落户沈阳光电信息产业园。会议取得了圆满成功。

为筹备此次会议，由5个招商局、10名人员组成的道义招商团队提前一个半月就来到深圳，走访了深圳及周边地区近560家企业，其中重点企业210家，平均每家企业走访2.3次。经过一个多月的艰苦努力，挖掘出有明确投资意向或正准备启动投资计划的企业近150家，康佳集团、中航集团、华为技术有限公司、创维集团、大族激光、腾讯科技、长城控股等20余家企业将在近期签约投资意向书，并于6月初与驻深招商团队一道到沈北实地考察，为拟投资项目选址。

为达到“借会建网”的目标，道义开发区各招商局分别与深圳市电子学会、日本商工会、深圳市高新技术产业协会、深圳国际商会、广东高科技产业商会等10多家学会确立了牢固的“互补型”协作关系，形成了以深圳为核心辐射广州、珠海、东莞等周边10余个城市及地区的信息网络。